



Accounting 「会計」を主軸とした業務全般に関する

AGS Global 「世界的、包括的」な

Service 「サービス」

AGSという社名には、
私たちのこんな思いが込められています。

エイ・ジー・エス・コンサルティングは
「会計およびその周辺業務、つまり
クライアントの望むことすべてに対して
サービスを提供していくアカウンティング・ファーム」なのです。





公認会計士・税理士
軒澤力

Chikara Kanzawa

グローバル化する現代社会において
新たな仕組みが次々と生み出され、年々そのスピードは増しています。
その加速度的な広がりに対し、
果たして人はどれほど深化しているのでしょうか。
人の役に立ちたいという単純なところから始め、
私たちAGSは会計という仕組みをとおして
その深化へのお手伝いをさせていただいております。
また、その過程で皆さまからは
様々なことを学ばせていただき、様々な「種」を頂いております。
そしてその「種」が私自身を新たな行動へと進ませ、
次なる一歩、さらなる飛躍へと導いているように思えます。

経歴

1943年	福島県生まれ
1967年	中央大学商学部卒業
1969年	中央大学大学院修士課程修了
1970年	公認会計士登録 軒澤公認会計士事務所を開設
1976年	武蔵監査法人(現新日本監査法人)に社員として加入
1981年	武蔵監査法人(現新日本監査法人)の代表社員に就任
1988年	株式会社エイ・ジー・エス・コンサルティングを設立。代表取締役役に就任 センチュリー監査法人(現新日本監査法人)の理事に就任
2004年	新日本監査法人監事に就任
2005年	新日本監査法人監事を退任
2008年	株式会社エイ・ジー・エス・コンサルティング代表取締役会長に就任

Yoshihide Hirowatari

公認会計士・税理士
廣渡嘉秀

私たちAGSは、皆さまの「経営のお役に立ちたい」と考えています。
皆さまと一緒に、経営を考え、経営を悩み、経営を楽しみたいと思います。
是非、皆さまの夢を私たちにも共有させてください。
そして、本気で皆さまの発展をお手伝いさせてください。
一番身近で「頼れる存在」として、「専門家」として対応させていただき、
皆さまが成長し、豊かになっていくことは何よりの喜びです。
これが私たちの存在意義であると言っても過言ではありません。
これからも、数多くの「夢」を皆さまと実現できるよう
切磋琢磨して参りたいと思います。



経歴

1967年	福岡県生まれ
1990年	早稲田大学商学部卒業 センチュリー監査法人(現新日本監査法人)に入所 国際部(ビートマーウィック)に所属
1994年	公認会計士登録 株式会社エイ・ジー・エス・コンサルティングに入社 廣渡公認会計士事務所を開設
2004年	新日本監査法人を退所 株式会社エイ・ジー・エス・コンサルティング代表取締役専務に就任
2006年	株式会社エイ・ジー・エス・コンサルティング代表取締役副社長に就任
2008年	株式会社エイ・ジー・エス・コンサルティング代表取締役社長に就任



「AGS way」

私たちは
マネジメント・サービスをととして
企業の成長に貢献し、
日本経済の発展に寄与します。

高いレベルの経営管理機能を提案し、
企業の成長に貢献します。

マネジメント層（経営層）に向けて、経営管理全般に関するサービス「マネジメント・サービス」を提供します。企業の成長を支えるために不可欠なのは、経営管理機能の充実です。AGSが考えるマネジメント・サービスは、単なる経理補助機能ではありません。私たちは、広い視野を持って、より高いレベルの経営管理機能を絶えず提案していきます。 マネジメント・サービスをとおして、企業の成長に貢献し、日本経済の発展に寄与します。

喜ばれる
良質なサービスを提供します。

良質なサービスとは、何よりクライアントに喜ばれるサービスであること。しかも、専門性が高く、よく考えられたサービスでなくてはならないと私たちは考えます。そのために、「ルールを十分に確認し、専門的な検証を行う」「常にクライアントサイドに立ち、企業の成長に貢献できるベストな方策を、誠実に提供していく」ことを、メンバー全員に徹底しています。

クライアント重視を命題とし、
その命題を全員で実現させます。

私たちは、常にクライアント重視という命題を掲げています。AGSには、各人の専門性や新たな発想を惜しみなく出し合い、ゆるぎない理念や方針に沿って、この命題を実現させる強い組織力があります。

社会の急激な変化をスピーディにとらえ
企業成長の各ステージに合った
ソリューションを提供します。

MS

IPO

M&A

MS(マネジメント・サービス)事業

管理業務サポート
タックスアドバイザー
事業承継マネジメント
制度会計
内部統制
グループ会社管理
会社再建支援

AGSの特徴

組織力を生かし、柔軟かつスピーディに対応します。
各メンバーの持つ「強み(能力)」を複合的に活用し、さまざまな
クライアントニーズに応えます。
きめ細やかなコンサルティングをとおして、クライアントの
新たなニーズや気づきを掘り起こします。

MS
Management Service

IPO
Initial Public Offering

M&A
Merger & Acquisition

IPO支援事業

IPOデューデリジェンス
資本政策の策定サポート
会計制度の整備
経営計画の策定
内部統制
申請書類の作成

M&A事業

トータルサポート
デューデリジェンス(企業調査)
バリュエーション(企業評価)
アフターM&A

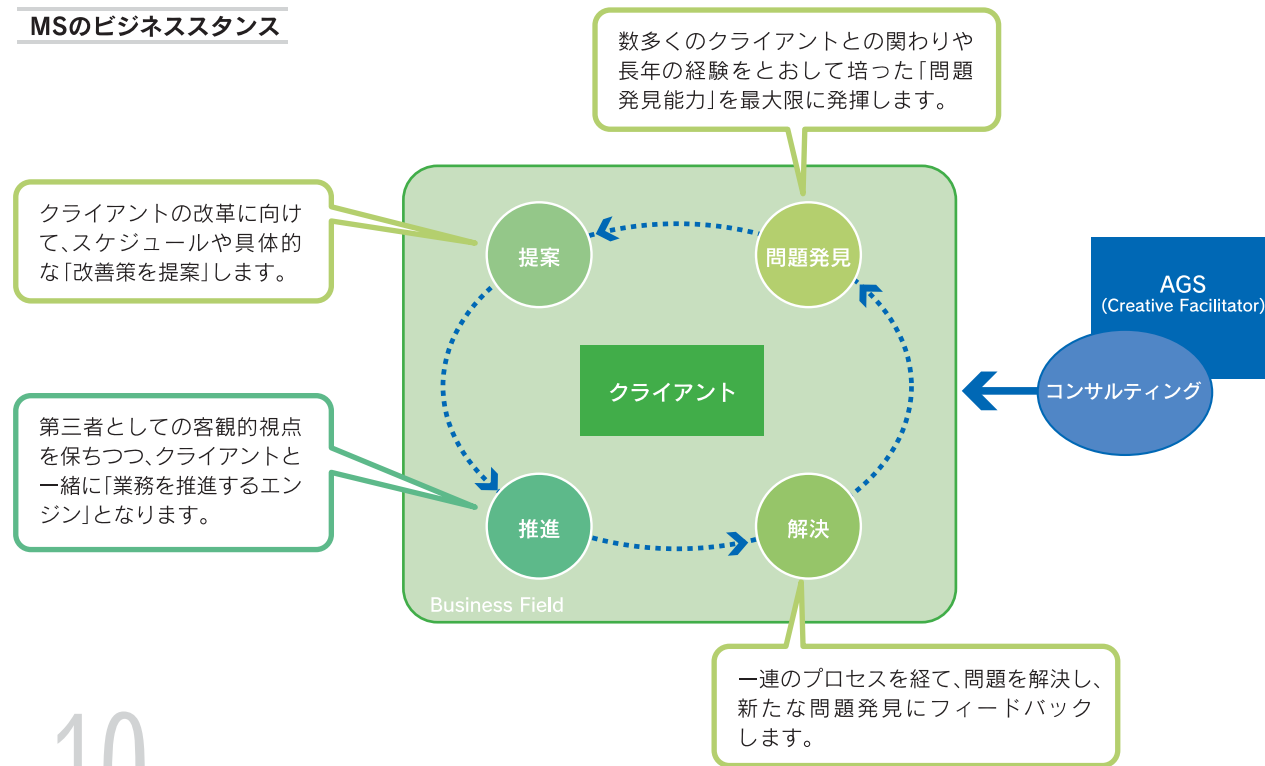
MS事業

Management Service

Creative Facilitatorとして、 経営に直接役立つサービスを提供します。

私たちの提供するMS(マネジメント・サービス)は、企業経営にダイレクトに役立つサービスです。経営者層に直接働きかける「Creative Facilitator(創造的推進者)」であり続けること、それが使命であると私たちは考えています。

MSのビジネススタンス



MSのサービスディレクトリ

管理業務サポート

経営に有用な情報を、タイムリーに把握できる社内体制づくりをサポートします。財務会計データをベースに、予算管理や部門別管理をはじめとする管理会計を導入し、運用します。

主なサービスメニュー

- ◆ 部門別管理
- ◆ 予算管理
- ◆ 業務フロー整備

タックスアドバイザー

企業を取り巻く税金は多岐にわたります。それぞれの税の特性や本質をとらえ、上手に税と付き合っていく方法について、多方面から検討・判断し、中長期的なアドバイスをさせていただきます。

主なサービスメニュー

- ◆ 税務デューデリジェンス
- ◆ 税務リスクマネジメント
- ◆ 国際税務

事業承継マネジメント

事業を次世代に引き継いでいくためには、様々な準備が必要となります。単なる「財産の引き継ぎ」ではなく、「事業の引き継ぎ」のために必要な項目や情報の整理、スケジュールリングを通じて、事業承継を総合的にサポートします。

主なサービスメニュー

- ◆ 相続対策
- ◆ 経営機能移管サポート
- ◆ 資本政策

MS事業

Management Service

MSのサービスディレクトリ

制度会計

管理部門の人員不足に悩んでいる上場企業や上場を目指す企業の、決算・連結・開示業務などをサポートします。公認会計士をはじめ、制度会計を熟知した経験豊富なスタッフがきめ細やかに対応します。

主なサービスメニュー

- ◆ 金融商品取引法対応
- ◆ 会社法対応
- ◆ 適時開示サポート
- ◆ 連結決算サポート

グループ会社管理

グループ会社の管理手法やグループ再編の提案を含め、シェアードサービス(グループ管理業務の集約)の構築をサポートします。

主なサービスメニュー

- ◆ シェアードサービス
- ◆ グループ会社管理サポート

内部統制

J-SOX対応をはじめ、あらゆる内部統制の構築をサポートします。アドバイス、サンプルの提供はもちろん、それぞれのクライアントに合った体制を提案し、現場に密着したサポートを行います。

主なサービスメニュー

- ◆ J-SOX対応
- ◆ 内部監査サポート
- ◆ 規程類整備・運用サポート

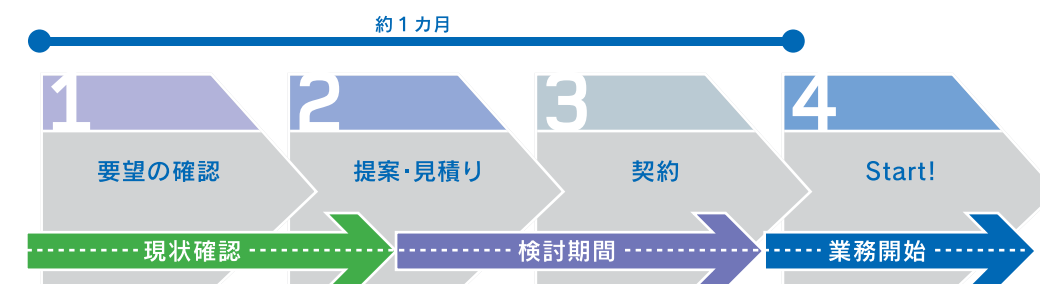
会社再建支援

不採算部門の切り離し、分社スキームなどの会社再編や業績不振企業の建て直しをサポートします。

主なサービスメニュー

- ◆ 財務デューデリジェンス
- ◆ 再建スキーム提案
- ◆ 再建実行サポート

業務開始までのステップ



IPO支援事業

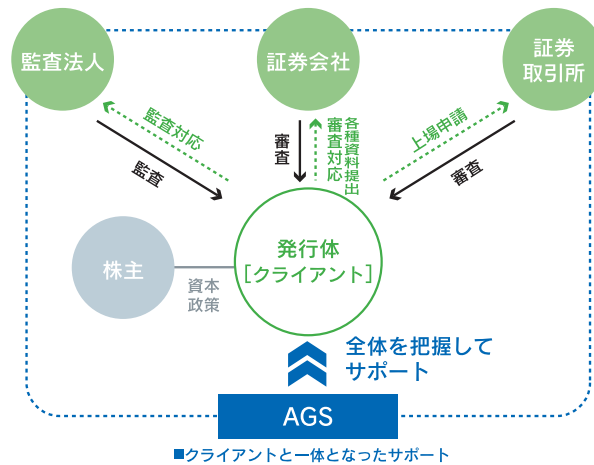
Initial Public Offering Service

「初めて」だから必要なのです。

IPOの主要プレイヤーには、監査を行う監査法人、上場準備をサポートしながら審査を行う証券会社、上場申請を受け付け、審査を行う証券取引所などが挙げられます。

それらのプレイヤーは、最終的な局面に至っては公的立場が非常に強く、発行体は全プレイヤーを考慮した対応が求められます。その対応次第で、発行体が目標とする上場ができなくなる可能性もはらんでいます。AGSは、すべてのプレイヤー動向を把握し、社内的立場に立って上場準備をサポートします。

AGSの位置付け

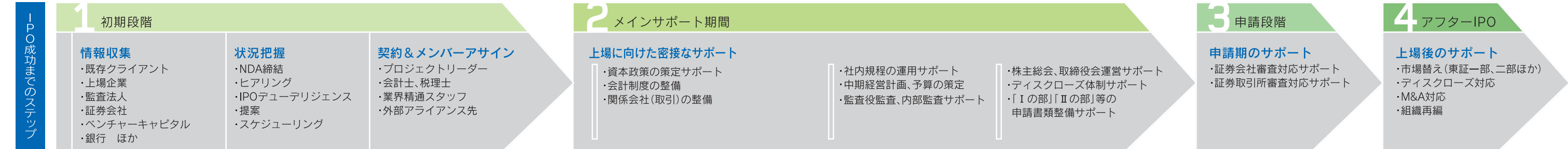
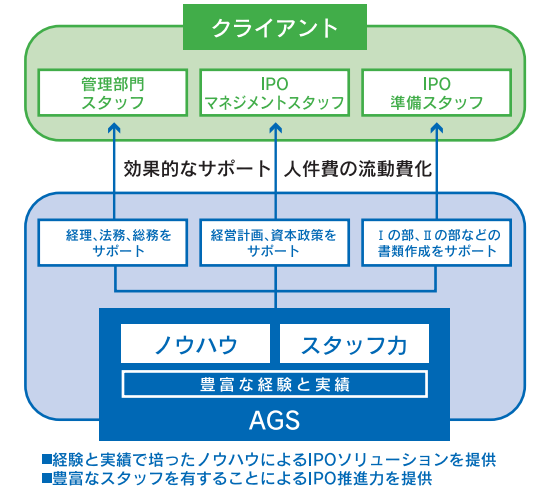


IPOは学問ではありません。

IPOを取り巻く環境は日々変化しています。その変化にタイムリーに対処しながら、実質的な上場準備を推進していくには、スマートな提案型コンサルティングだけでは不十分です。

AGSは、環境の変化をいち早く察知し、現場レベルのコンサルティングノウハウを充実させています。それらのノウハウを共有するスタッフを豊富に揃え、実務的かつ効率的なサポートを提供します。

AGSが提供するサービスの特徴



ディレクトリ

IPOデューデリジェンス	資本政策の策定サポート	会計制度の整備	経営計画の策定	内部統制	申請書類の作成
まずは、上場に必要なもの、欠けている事象を正しく認識。そのうえで、パブリックカンパニーとしてどうあるべきか、さらには年々厳しくなる上場審査をクリアするレベルに、いかにして到達するかを洗い出し、経営陣が上場までの道のりをイメージできるよう、株式公開の観点から調査・報告します。	資本政策は、上場準備においてミスの許されない事項です。経営陣の持分比率、従業員へのストックオプション、ベンチャーキャピタルや取引先などに対する第三者割当増資などの適切な資本構成について、上場までの間に策定をサポートします。	上場企業に求められるタイムリー・ディスクロージャーを実践していくためには、ビジネスの実情を反映させた適切な会計制度を、早期に整備・運用することが重要な課題となります。	成長企業として上場を達成するためには、少なくとも3年後の経営を具体的に見通すことができなくてはなりません。また、環境の変化に応じて、適時に施策を立てていくことも重要です。	内部統制は、コーポレート・ガバナンスの実質的な機能を担保するシステムといえます。AGSは、将来的な会社運営機能を考慮し、整合性に主眼をおいた構築サポートを展開しています。	上場申請には、目論見書へとつながる「上場申請のための有価証券報告書（Iの部）」など、様式が定まったかなりのボリュームを有する書類の作成が必要となります。AGSは、専門家が上場後のディスクローズのトレーニングも含め、書類の完成までサポートします。

M&A事業

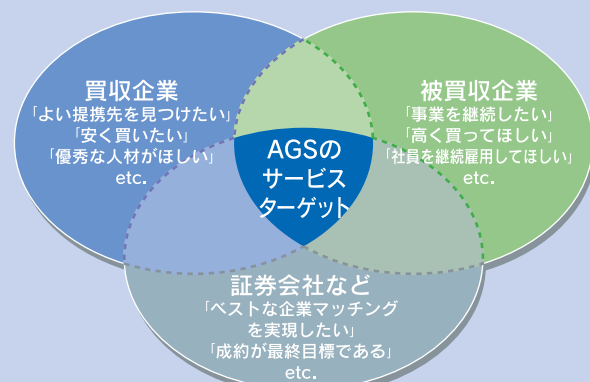
Merger & Acquisition Service

会計・税務のスペシャリストがM&Aを成功に導きます。

AGSにおけるM&A事業の特徴

- ◆ 700社以上のAGSクライアントで培った業界知識と、年間150件を超える案件で培ったノウハウがあります。
- ◆ 会計・税務を中心としつつ、監査法人などとは異なる独立した立場で案件をサポートします。
- ◆ クライアントニーズを感じ取り、常にクライアントサイドに立った提案を行っています。
- ◆ M&A部門には、会計士・税理士が20名以上在籍。豊富なスタッフが推進力を発揮します。
- ◆ めまぐるしい法改正にすみやかに対処できる、情報収集力があります。

Positioning Image



会計に関しては、買収価格の参考となる純資産の評価や買収後の連結決算への影響、税務に関しては、スキーム全体の税務リスクなど、M&Aはすべての案件において、会計や税務の検討課題が生じます。AGSは、その両面における良質なソリューションをワンストップで提供します。

会計・税務のスペシャリストが、多岐にわたるM&A実務において、豊富なノウハウを活かして案件の成功に向けて推進・サポートします。

2>7 トータルサポート

【内容】 ◆M&Aは買い手と売り手の交渉であり、企業それぞれの留意点を検討しながら、進めていきます。
◆AGSは、最新の情報と豊富なノウハウを活かし、案件推進をフォローします。

【特徴】 ◆会計および税務面から最適なスキームを検討し、アドバイスをします。
◆全体スケジュールにおける企業のToDo事項を整理していくと同時に、効率化を図ります。

【実績】 ◆合併、事業譲渡、グループ再編など、年間20社程度のトータルサポートサービスを行っています。



4 デューデリジェンス (企業調査)

【内容】 ◆M&Aの基本は、相手の企業を正確に知ることから始まります。
◆AGSは、相手企業の財務内容を中心に、買い手企業になり代わって知っておくべき情報を調査します。

【特徴】 ◆相手企業の財務内容を正確に把握するとともに、収益力に関しても調査します。
◆M&A後に買い手企業に及ぼす影響(ビジネスの流れ、労務・法務関連情報など)を考慮し、買い手企業が求める情報も調査します。

【実績】 ◆年間100件を超える豊富な実績があり、業種・業態を問わず幅広い経験を積んでいます。

5 バリュエーション (企業評価)

【内容】 ◆企業評価額は、M&Aの売買代金に直結します。
◆AGSは、企業の正確な評価を計るべく、企業価値を多面的に評価します。

【特徴】 ◆代表的な企業評価の手法を複数用いて、企業の実態に即した企業価値を算定します。
◆デューデリジェンスとバリュエーションをセットで行うことで、デューデリジェンスに基づく企業の実情を、バリュエーションに活かすことができます。

【実績】 ◆年間100件を超える豊富な実績があり、TOB価格や組織再編の局面など、様々な場面を経験しています。

7 アフターM&A

【内容】 ◆契約がまとまり、M&Aがクローズ段階に入っていきますが、この段階がもっとも実務的な負荷を要するところとなります。
◆AGSは、会計制度を中心に、適時開示のフォローを行います。

【特徴】 ◆被買収企業について、会計制度の統一から月次連結の体制整備の構築まで、連結決算のサポートを行います。
◆被買収企業の財務改善事項として、デューデリジェンスの結果を活かし、会社内から改善していくフォローを行います。

【実績】 ◆連結決算のサポートやグループ内の会計制度構築など、年間20社程度のアフターM&Aサービスを行っています。



Hiroaki Wada

和田
博行

第1事業部 事業部長
税理士
専門: マネジメント・サービス

お客さまの立場に立って、誠心誠意
わかりやすくお答えいたします。お客
さまと共に成長し続けること、それが
私どもの使命であり喜びなのです。



Takashi Umino

海野
隆

常務取締役

AGSには、多様なニーズにお答え
できるメンバーがそろっております。
個人が、またはチームが心を込めた
サービスを提供します。



Yasuaki Obara

小原
靖明

第3事業部 事業部長
専門: IPO支援

多様に変化する公開準備過程にお
いて、クライアントの株式公開まで
「実務的なサポート」をベースに、
One Stop Solutionを提供します。



Ju Furuta

古田
十

第2事業部 事業部長
公認会計士、税理士
専門: マネジメント・サービス

小規模企業から上場企業まで、私たち
が関わらせていただくすべてのお客
さまの「Happy」のために、日々過ごし
ています。



Satoshi Nishijima

西島
聡

第3事業部 副部長
経営企画室 室長
専門: IPO支援

クライアントの迅速で確実な株式
上場の実現に向けて、最適なIPO
ソリューションサービスを提供し
たします。



Omou Yamazaki

山崎
想夫

第4事業部 事業部長
公認会計士、税理士
専門: M&A

我々が関与した案件において、携わった
人すべてが幸せになれるように、日々
の業務を行っております。



Atsushi Kanzawa

軒澤
篤志

取締役
管理部長
経営企画室
専門: マネジメント・サービス

AGSは皆様の笑顔がみたくて仕事
をしています。そのために誠実に
専門家として前向きに取り組んで
おります。



Hideyuki Nagaike

長生
秀幸

第4事業部 副部長
事業推進室 室長
税理士
専門: M&A

めまぐるしい法改正の中、最新の
情報をキャッチアップするとともに、
常にM&Aの「現場」を大事にしたい
と思っています。



第1会議室

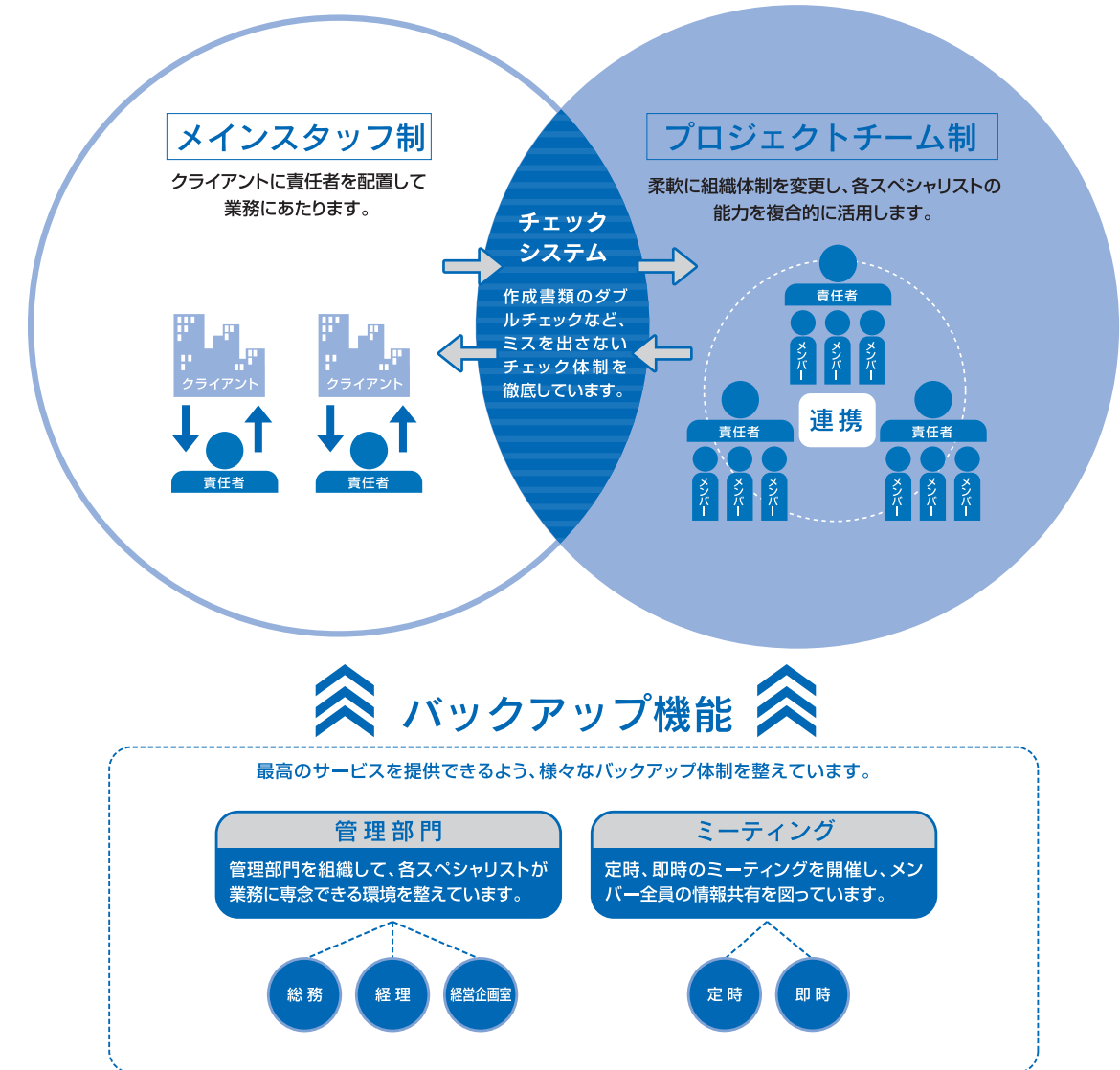
「組織の特徴」

各クライアントに責任者を配置する 「メインスタッフ制」を徹底しています。

AGSは、一人ひとりが高い能力と専門性を持ったスペシャリスト集団です。私たちは、1クライアントの業務を複数名で分業するのではなく、各クライアントに1人の責任者を配置する「メインスタッフ制」を徹底しています。どのような案件も同じ責任者が窓口となって責任を果たし、クライアントに密着した確度の高いサービスを提供しています。

「プロジェクトチーム制」で 各スペシャリストの能力を 複合的に活用しています。

AGSは、各メンバーの持つ「強み＝能力」を複合的に活用し、様々なクライアントニーズに対応しています。ケースに応じて、柔軟に「プロジェクトチーム制」へと体制を変更し、各スペシャリストの能力を複合的に活用して、スピーディに質の高いサービスを提供していきます。





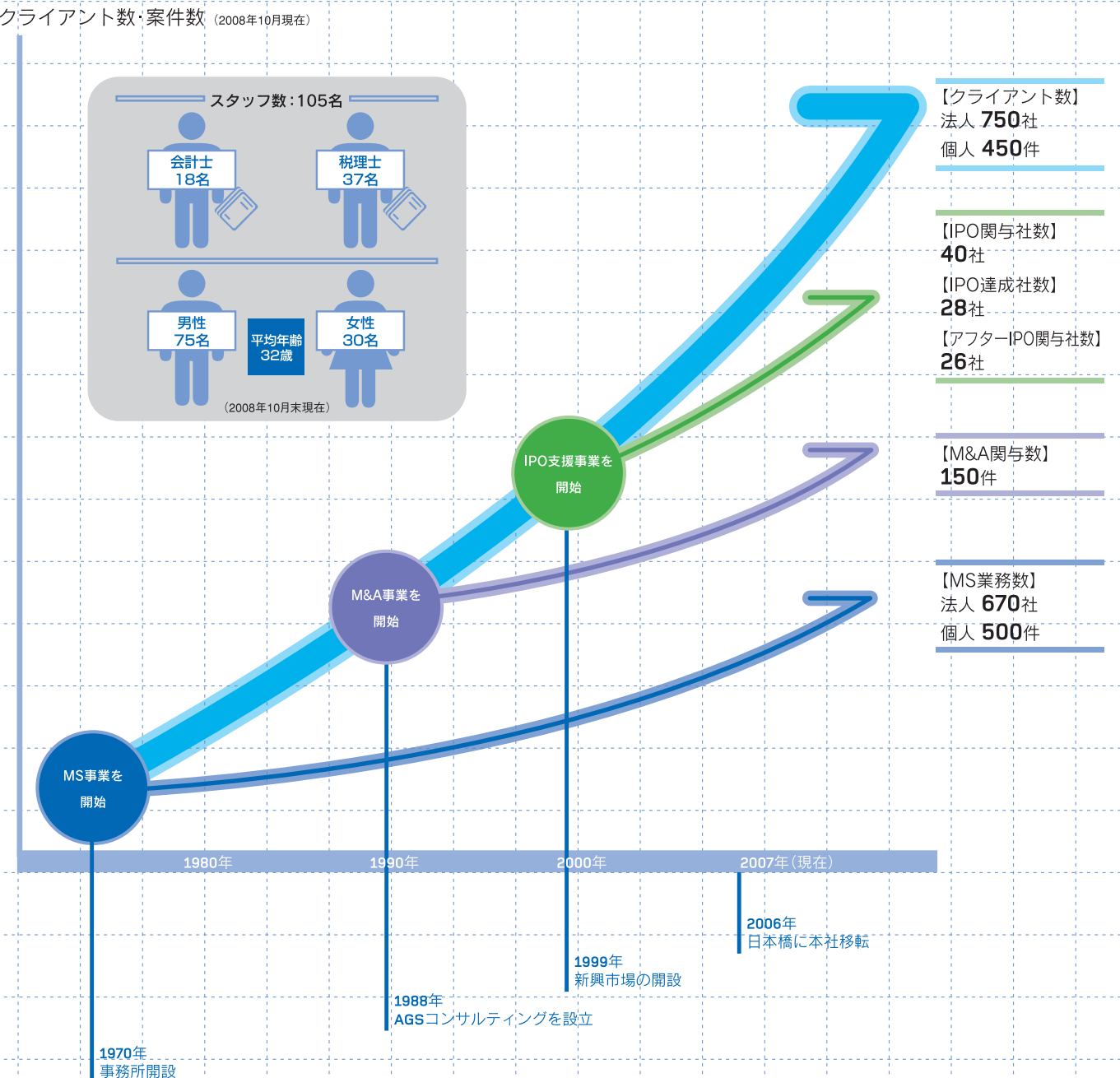
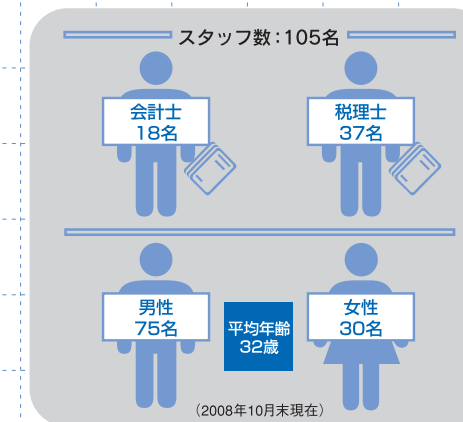
第4会議室

「実績」

AGSは時代の流れをとらえ、
新たな付加価値を創造していきます。



クライアント数・案件数 (2008年10月現在)





気分転換や情報交換、
各種文献の知識を吸収できる
「Mo-Pit」

「Our Basis」

一人ひとりが高い能力と専門性を 発揮できる環境づくりに努めています。

いうまでもなく、私たちの最大の財産は人材です。
スタッフ一人ひとりが高い能力と専門性を最大限に
発揮できるよう、AGSでは、様々な取り組みを行っています。

人材育成

AGSは、喜びも困難も皆で分かち合える、「スタッフ同士が
信頼で結ばれた、風通しのよい組織であること」が大切だと考
えます。組織は事業部制をとっていますが、事業部間の垣根を
設けることなく、担当外事業への業務参加を希望するスタッフ
には、積極的な参加を奨励しています。

AGSでは、税務研究チームや国際業務推進チームなどを編成し、
社内勉強会を実施しています。また、マネージャーに対しては、
マネージャー研修を定期的の実施し、実務やマネジメントスキルの
向上を図っています。

税理士や公認会計士の資格取得を目指すスタッフに対して
は、試験休暇を設けるなどして取得を応援しています。

環境整備

スタッフが心身ともに健全な状態で業務に集中できるよう、
AGSはオフィス環境の整備に努めています。そのひとつが、
オフィスの一角に設置した「Mo-Pit(モチベーション・ピット)」
のコーナー。ちょっとした気分転換や、他部門のスタッフ同士
の情報交換の場として活用されています。Mo-Pitには、業務に
必要な資料をストックした書架もあり、各種文献をいつでも
閲覧できるよう整備されています。

また、スタッフ間の親睦を深める目的で、社員旅行などを
実施。社内でのリレーションアップを図っています。



「AGSway」

AGSは、全社員が同じスピリットを共有できるよう、スタッフ全員に「AGSway」を配布してい
ます。AGSwayは、経営理念や経営方針、基本精神や仕事への取り組み姿勢などをわかりやすく
説いた、いわばAGSのバイブルです。

<AGS spirits>

A t-home

「信頼で結ばれていること」

私たちは明るく元気に、そして風通しの良い組織でありたいと考えます。一つの喜びをみんなの喜びとし、
一つの困難にみんなで対応していきましょう。自分の隣にはあたたかい仲間がいること、自分の隣をあた
かな気持ちにすることをわすれないでください。

G entle

「誠実であること」

私たちは誠実さと熱意をもって仕事をします。誰に対しても礼儀正しく嘘をつかない、正しいと思うことに
信念をもつ、そして心の底から「クライアントのお役に立ちたい」という気持ちをわすれてはいけません。

S peciality

「専門家であること」

会計・税務・コンサルティングの各分野において、高度な知識や幅広い経験を有しつつ、それらについての
仕入れを怠らない人。でも、私たちは学者や作家ではありません。自分や組織が有するそれらの知識や経験
(ノウハウ)を基に、クライアントの実務に役立つ専門的なサービスを提供できる人。それが私たちの求める
「専門家」です。

C hallenge

「前向きであること」

私たちは現状の維持は後退であると考えます。常にAGSとして新たなことに挑戦し続けなければ現状維持
も難しいのです。そしてその新たな一歩は私たち一人一人の前向きさにかかっています。何ごとに対
しても、失敗を恐れず常に前を向いて解決するようにして下さい。

<AGS words>

クライアント 重視とは

クライアントの気持ちや立場にたって真っ先に行動すること、サービスを提供すること。でも、クライアン
トから気に入られるだけのことで決してありません。クライアントに本当に必要なことであれば、たとえ
一時怒られても、専門家として進言しなければならないこともあるのです。そこまで考え、気持ちを込めて
仕事をする。これこそ、本当の意味での「クライアント重視」であると私たちは考えます。

クライアント リレーションとは

仕事をする上で最も大切にしたい事のひとつ、それが「クライアントリレーション」です。私たちの目指すリ
レーションにはいくつかの要素が含まれていると考えます。ビジネスマンとしての常識、専門家としての信
頼感、そして個人的にも気に入ってもらえる誠実さ、それらがバランスよく伝わったときにはじめて良いリ
レーションが生まれるのです。また、リレーションは短い時間では築けません。日常的な積み重ねがあって
初めて実現できるものです。AGSが目指す「良質なサービスの提供」は「信頼で結ばれたリレーション」に
支えられているといっても過言ではありません。

(「AGS Spirits」および「AGS words」より抜粋)

(2008年10月現在)

代 表

蝦澤 力、廣渡 嘉秀

ス タ ッ フ 数

105名(公認会計士18名・税理士37名)

平均年齡

32歲

事業内容

MS(マネジメント・サービス)、IPO支援、M&Aほか

クライアント数

法人750社、個人450件

グループフレーム

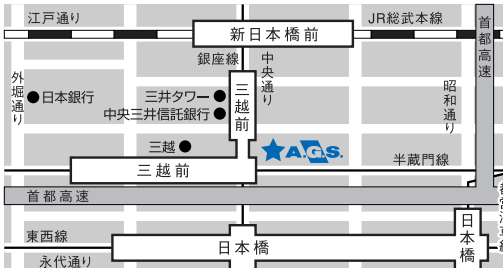
株式会社エイ・ジー・エス・コンサルティング
AGS 税理士法人

※税務業務に関しては、AGS税理士法人で行っております。

所在地

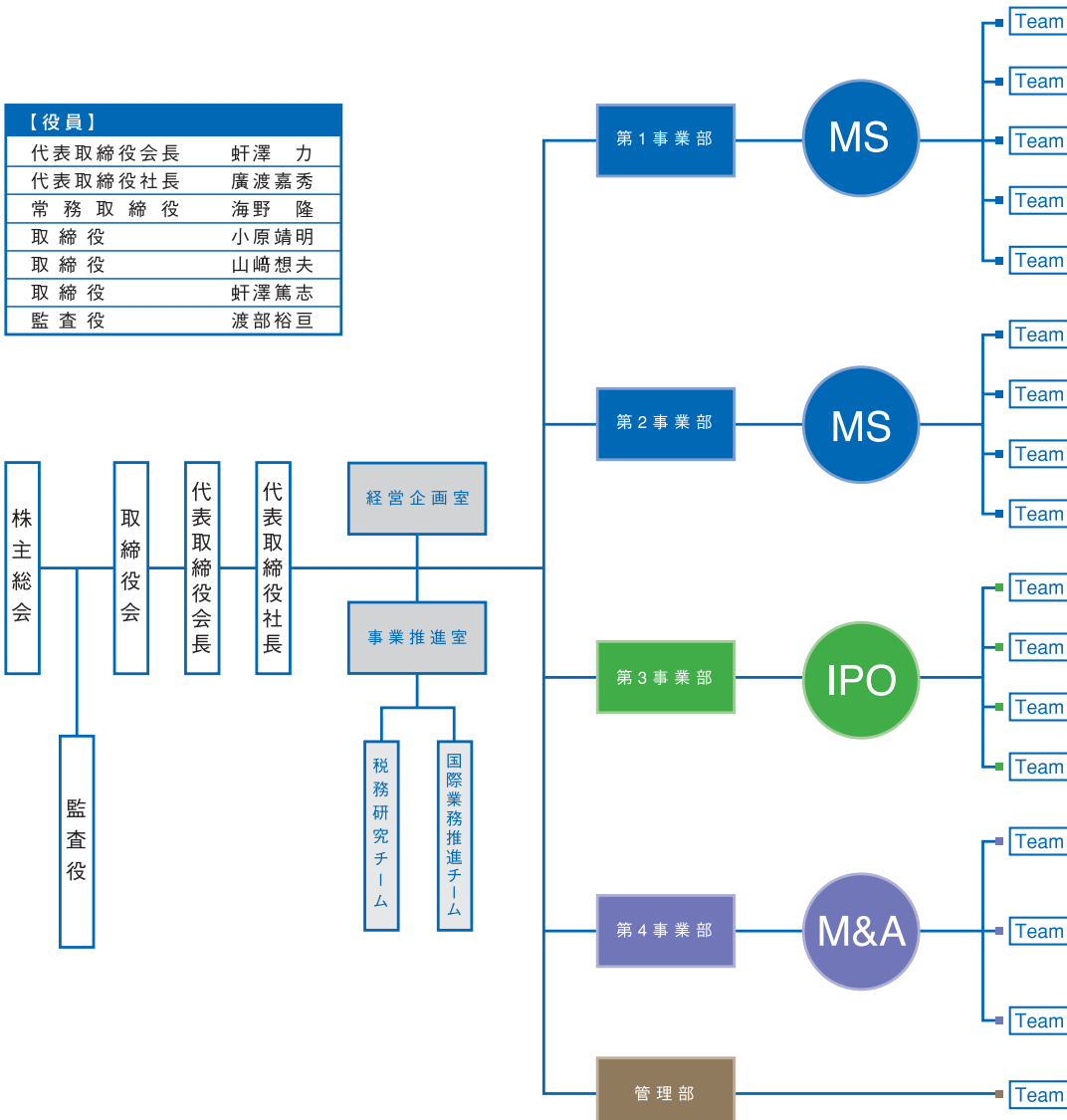
〒103-0022 東京都中央区日本橋室町1-7-1 スルガビル7F
TEL 03-6803-6710(代表) FAX 03-3510-2800
URL <http://www.agsc.co.jp>

M A F



「組織図」

【役員】	
代表取締役会長	軒澤 力
代表取締役社長	廣渡嘉秀
常務取締役	海野 隆
取締役	小原靖明
取締役	山嶋想夫
取締役	軒澤篤志
監査役	渡部裕亘



私達が
サポートいたします。



Yoshiki Akimoto

秋元佳樹



第2事業部 マネージャー
税理士
専門: マネジメント・サービス

企業が抱える問題を、会計税務の側面からの確にアドバイスできるよう、日夜仕事に取り組んでいます。

Daisaku Umeda

梅田大作



第2事業部 シニアマネージャー
税理士
専門: マネジメント・サービス

外部環境の変化をとらえ、マネジメント層へのサービスを通して、企業の成長という名の階段を共に歩んでいきたい。それが私の「仕事」です。

Noriyuki Kobayashi

小林知之



第2事業部 シニアマネージャー
税理士
専門: IPO支援

IPOに精通した職業会計人として、また経営者の良き相談役として、ベンチャー企業のお役に立ちたいと思っています。

Norie Gomi

五味紀恵



第1事業部 シニアコンサルタント
税理士
専門: マネジメント・サービス

会社の数字を通して、少しでもクライアントのお役に立てよう努力しています。「ありがとう」と言ってもらえるのが一番の喜びです。

Eiko Shimada

島田枝理子



第4事業部 公認会計士
専門: M&A、ディスクロース支援

デューデリジェンスや株価算定等を通して、クライアントと関係者の要望を迅速に汲み取り、最大限のバリューを提供することに挑戦します。

Masateru Suehiro

末廣正照



第3事業部 シニアコンサルタント
専門: IPO支援、事業計画策定支援

経営理念を確認し、将来の目標設定、および目標達成に向けた計画策定をサポートいたします。腑に落ちる「本質」を重視しています。

Masaaki Sugiyama

杉山正章



第2事業部 シニアコンサルタント
専門: マネジメント・サービス

社長と非常に近い立ち位置で仕事をさせていただいております。社長と一緒に喜び合える素敵な仕事をしたいと思っています。

Kan Suzuki

鈴木寛



第1事業部 シニアマネージャー
税理士
専門: マネジメント・サービス

マネジメント・サービスを中心としながら、その他周辺業務にも積極的に取り組んでいます。仕事は楽しくをモットーにしています。

Shinya Tanigaki 谷垣 眞也 第2事業部 マネージャー 公認会計士 専門: マネジメント・サービス、ディスクロース支援 J-SOXを含めた様々な業務を行っており、社長が求めているサービスを理解して、それを提供していけるよう日々頑張っています。	Masayuki Tamura 田村 雅幸 税務研究チーム マネージャー 税理士 専門: マネジメント・サービス 企業のサポーターとして、クライアントの良き相談相手となれるように、会計・税務等の知識以外の分野の習得も心掛けております。	Yumiko Tominaga 富永 裕美子 第3事業部 シニアコンサルタント 公認会計士 専門: IPO支援、ディスクロース支援 株式公開を目指しているクライアントの方々から、公開業務に関するエキスパートとして強い信頼を得られるように日々頑張っています。
Toshimi Nakagawa 中川 利海 国際業務推進チーム マネージャー 税理士 専門: マネジメント・サービス、国際税務 クライアントのニーズを把握し、複雑高度化、国際化していく経済社会において、先手を打てるサービス提供を心掛けております。	Katsura Nakamura 中村 桂 第2事業部 税理士 専門: マネジメント・サービス 中小企業の税務コンサルティング業務を担当しております。クライアント側の立場に立ったサービス提供を心掛けております。	Hiroshi Nakamura 中村 宏 第2事業部 シニアマネージャー 税理士 専門: M&A、IPO支援、事業承継 成長している企業の経営ニーズに応えるため、IPO、M&A、相続対策など、幅広い視野を持って業務に取り組んでおります。

Yuji Hasegawa 長谷川 裕二 第4事業部 シニアマネージャー 税理士 専門: M&A M&A案件に関わる様々な方たちが皆幸せになり、自分自身も幸せな気持ちになれるような強い思いを持って、業務に臨んでおります。	Tsutomu Maeda 前田 努 第3事業部 マネージャー 税理士 専門: IPO支援、マネジメント・サービス IPOコンサルティングを通し、クライアントから常に頼られる存在になることをモットーとしています。	Toru Matsumoto 松本 亨 第4事業部 マネージャー 公認会計士、AFP 専門: M&A M&A業務のいかなる局面においても、クライアントから期待される以上のサービスを提供し、自分自身の成長も実感していきたいです。
Yoshie Mizuguchi 水口 喜恵 第2事業部 税理士 専門: マネジメント・サービス ビジネス環境が日々変化する中、税務のスペシャリストとして柔軟に対応できるよう心掛けています。	Tatsuya Hara 原 達矢 第4事業部 マネージャー 税理士 専門: M&A M&Aという企業活動の最重要ステージで、クライアントに貢献できることを誇りに感じ、また成功の喜びを共感したいと考えております。	Takahiro Watanabe 渡辺 高広 第3事業部 シニアマネージャー 専門: IPO支援 IPOを取り巻く環境は日々変化します。変化に即したタイムリーなノウハウのご提供を我々の信条とし、IPO実現に貢献します。