# 就職にも強い!

# TACE INEX WY



2024.2.13 TUE

#### -SCHEDULE -

**SEMINAR 19:30** ~ **20:00** 

Q&A time **20:00** ~ **20:30** 

#### — PRODUCE —

SPEAKER RYOSUKE OGURA

**OPEration TAC&TPB** 

#### **INFORMATION**

質問は随時お受けいたします

|Q&Aボタンよりご入力ください

# CONTENIS





01 Theme



# 会計業界就活の流れ

- 会計業界就活のタイミング
- 動き方

● 情報を集める

● 就職説明会

**02**Theme



# 書類選考対策

- 最重要ポイント!
- ポイント解説

03 Theme



# 面接対策

- 最重要ポイント!
- ポイント解説



# 会計業界就活のタイミング



# **■** これまで **■**

- 8月 税理士試験後の採用
- 求職者、求人ともに最も動く
- 未経験向けの求人案件も多い
- 4月 新年度の採用
  - 確定申告後の閑散期を利用
- 新卒採用の求人案件も多い
- 12月 合格発表後の採用
  - 求人案件のレベルは高め
  - 年明けから即実務ということも

これから



CHANGE

CHANGE

慢性的な 人材不足





手厚い 研修制度

通年選考が主流



# • QUESTION

# 情報をどこから入手しますか?











これらの情報には間違いが多い!!



情報は信頼できる提供先から入手!!

#### 情報を集める

情報の入手先は??



SOLUTION TPBを積極活用しましょう!!



イベント カレンダー

年3回発行



SNSTERRAL !

京職情報誌を見てみる!



会計人のための 就職ガイド

7月&11月

LINEでも情報発信中!

Youtubeも配信中!





随時情報配信中!ぜひご登録ください!

## 動き方

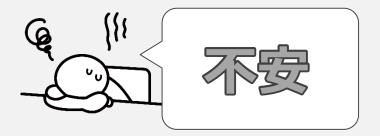


#### 一人で動く

#### メリット



#### デメリット



Copyright© TAC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

#### TPBと動く

#### エージェントを使う



- 会計業界特化のコンサルタントが対応
- 書類選考から入社までトータルでサポート
- 書類添削や面接練習、条件交渉もお願いできる
- 求人のハードルは高め









WINTER

本試験後



東京会場

8月9日金

京王プラザホテル

大阪会場

8月10日母

梅田 クリスタルホール

名古屋会場 8月16日金

合格発表後



12月1日目

大阪会場

**UNDECIDED** 

名古屋会場

**UNDECIDED** 







# 91% しかも 資格不問

#### 会計人のための就職説明会2023winter 出展法人求人分析

2023 WINTER	出展数	応募資格						
エリア	山/ 交安X	資格不問	簿記3級	簿記2級	税理士 1科目	税理士 2科目~		
東京	34	19	0	3	9	3		
名古屋	9	6	0	1	1	1		
大 阪	16	7	1	4	3	1		
3エリア Copyr (最大® TAGES.,Ltd	<b>59</b> All Rights Reserved.	31	1	8	13	5		





# 最重要ポイント!

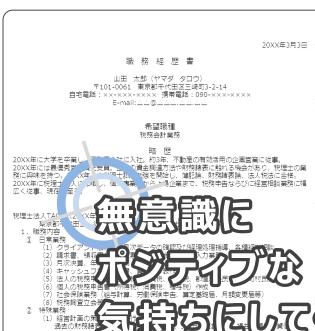




# 「会ってみたい」と思わせる

どんな応募書類がいいのか?? QUESTION )





① 法人業務:15件を担当。(個人で10 (1) 運送業(東証一部) 資本金:5 (2) 製造販売業(JASDAQ) 資本

(3) 不動産業 資本金: 5,000万 ② 個人業務:20件 不動産所得、事業

丸の内不動産株式会社(20XX年4月~20XX年6 事業内容:不動産の賃貸、仲介、売買 新宿支店 営業部 第一営業チーム所属

不動産の有効利用法についての企画営業を く、コンサルティング能力ならびにプレセ ② 新宿エリアを中心に、月に約150件の新規 ② 見込顧客へのサービス提案、見積書作成、 320XX年に、最優秀営業賞受賞(12件の売

資格・免割

·税理士試験3科目合格 (20XX年簿記論、 · Word、Excel、Power point

・JDL、弥生会計、MJS

現職で、中小企業から上場企業まで、幅広く決算 業職では、プレゼンテーションカやコンサルティ 日常の税務会計業務に関しては、即戦力として買 大切な経営判断の局面では、最良の判断材料を提 は、税額が高くなる方法を提案するなど、税額を ションの中で、税額のリスクや投資のリスクなと 出すパートナーとしての役割を大切にしました

生年月日 家族:妻、

# NOTICE

まずは、こちらを ご覧ください。



#### 履歴書

フリガナ	20XX 年 XX 月 XX カンダ ミサキ					XX	日現在 印	(00)	
氏 名	神	田	=	峙	Ì				
生年月日	1900	年 〇	月 〇〇 日	日生 (清	<b>場 〇〇</b>	歳)	男	女	1
フリガナ	トウキョウトチ	ヨダクマルノウ	<del>1</del> 0-0-0						電話
現住所	₹ 100-0	0000							
	東京都千	代田区丸	の内○−	0-0					(03) 5276-0000
携帯電話	090	090-0000-0000 Email info@0				1fo@00	000.000.jp		
フリガナ									電話
連絡先	₸		(現住)	所以外に連絡を	を希望する	場合の	み記入)		

年	月	学歴・職歴			
		学 歴			
20XX	3	千代田区立丸の内中学校卒業			
20XX	4	東京都立丸の内高等学校入学			
20XX	3	東京都立丸の内高等学校卒業			
20XX	4	丸の内大学経済学部経済学科入学			
20XX	3	丸の内大学経済学部経済学科卒業			
***************************************					
		職歴			
20XX	4	○○○○株式会社入社			
		管理本部経理部勤務			
		売掛金と入金の照合、銀行振込、小切手/手形発券などの			
		売掛金支払業務および請求書・領収書の発行業務を担当する			
20XX	4	○○○○株式会社退社			
20XX	12	税理士法人○○○○入社			
		現在に至る			
		賞 罰			
		なし			
		以上			

	-	to the Maria
年	月	免 許 ・ 資 格
20XX	7	普通自動車運転免許証
20XX	7	日商簿記検定試験1級合格
20XX	12	税理士試験簿記論合格
20XX	8	税理士試験財務諸表論受験
その他特	記す	べき事項
脱理士をめ	りざし	た理由
***************************************		
志望の動機	髮	
自己PR		
生格		
本人希望記	己入欄	(特に給料・職種・勤務時間・勤務地その他について希望があれば記入)
通勤時間		最寄り駅 扶養家族 配偶者 配偶者の扶養義務
約 1 時間	1 1 5	「分 <b>各線 東京</b> 駅 「配偶者を除く)

# QUESTION

最初、どこに 目が行きましたか?





## 1 写真の重要性



#### 「必ず」「最初に」目に留まる!



シミュラクラ現象



- 第一印象を決める最重要ポイント
- スタジオ等で良く撮ってもらう

2 数字をつかう

売上高の増加を達成した



売上高を1億円から1.5億円にした

公開模試の成績A判定だった



公開模試は1,500人中20位だった

顧客数を対前年比200%達成した



顧客数を250社から500社に増加させた

#### ポイント解説

#### 相手をポジティブにさせる



#### 3 スマートな文章



#### 「結論」→「理由」

- 言いたいことが瞬時に伝わる
- 説明する側も「話の脱線」を防げる

#### 一文は80文字程度

- 人間が一度に理解できる限界文字数
- 相手にストレスをかけない文字数

#### 文章表現の統一

- 「ですます調」「体言止め」の統一
- 簡単な表現に終始する

4 終わりはポジティブ



- **(念) 合格できませんでした**
- (え) 学習を通じて計画性が身についた
- **(念) 目標達成できませんでした**
- (え) ●●までは終了させました
- 急 短所は不安を感じやすいところです
- え 入念な事前準備により不安解消してます

# 03

# 面接対策





# 最重要ポイント!



**POINT** 

- 「一緒に働きたい」と思わせる
- QUESTION どんな人と一緒に働きたいか??





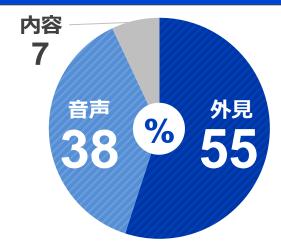
# Ι

## ポイント解説

清潔感・話しやすさ・意欲をアピール



# 1 超重要!第一印象!



#### 注意すべきポイント













Copyright© TAC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

## 2 小ネタの収集

#### 面接時に話せる「小ネタ」を収集













初の使い方

「●月▲日の御社主催のセミナーに参加しまして」

<sup>ネタの</sup> 使い方

「HPを拝見いたしまして」

神の

「御社の法人案内を拝見いたしまして」

かりの使い方

「御社の●●様からお伺いいたしまして」

関心・興味をアピール → 好印象

#### ポイント解説

#### 相手をポジティブにさせる



## 3 スマートな印象を与える





#### 「はい、…」&「…、以上です」

- 質問に回答する際は、最初に「はい、…」
- 回答の最後は「…、以上です」で締める

#### 30秒を目安で回答(冗長厳禁)

- 人間は45秒以上の会話が認識困難
- 短い文章で話せるように練習する

#### 「間つなぎ言葉」を減らす

- 間つなぎ言葉 = 「えー」「えっと」
- 多用すると聞きづらく、相手に伝わらない

#### 4 相手との距離を縮める



#### 質問を復唱する

- 「趣味は?」→「はい、私の趣味は…」
- 緊張緩和の効果も期待できる

#### 「質問聞き上手」になる

- 相槌はしっかりと、はっきりと打つ
- 「はいはい」、「うん」に注意!

#### ミラーリング

- 人は自分と同じタイプの人に親近感を抱く
- 声量や話すスピードを面接官に合わせる