

FOR BEGINNERS

未経験

資格なし

から目指す

会計業界就活大作戦

SCHEDULE

セミナー

19:30 ~ 20:00

質疑応答

20:00 ~ 20:30

2023 TAC PROFESSION BANK ALL RIGHTS RESERVED

TAC Co.,Ltd. All Rights Reserved.



業界の状況

situation

「無い」を求める求人はあるか

「無い」ことの価値



就活大作戦

strategy

「有る」ものを活かす

「有る」ように魅せる

業界の状況

situation

「無い」を求める
求人はあるか

1 求人の入手方法

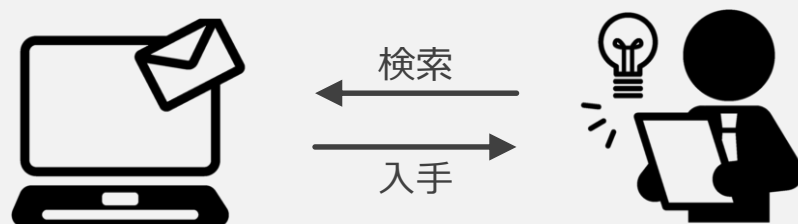
01 人材紹介

人材会社に登録して入手する



02 インターネット

WEB求人広告サイトから入手する



03 ハローワーク

ハローワークにて入手する



04 就職説明会

就職説明会のブース訪問で入手する



2

求人の選考ハードル

選考ハードル

資格要件

経験要件

年齢要件

人材紹介

インターネット

ハローワーク

就職説明会

高

求人
の
選
考
ハ
ー
ド
ル

低

3

就職説明会



会計人のための就職説明会2023summer

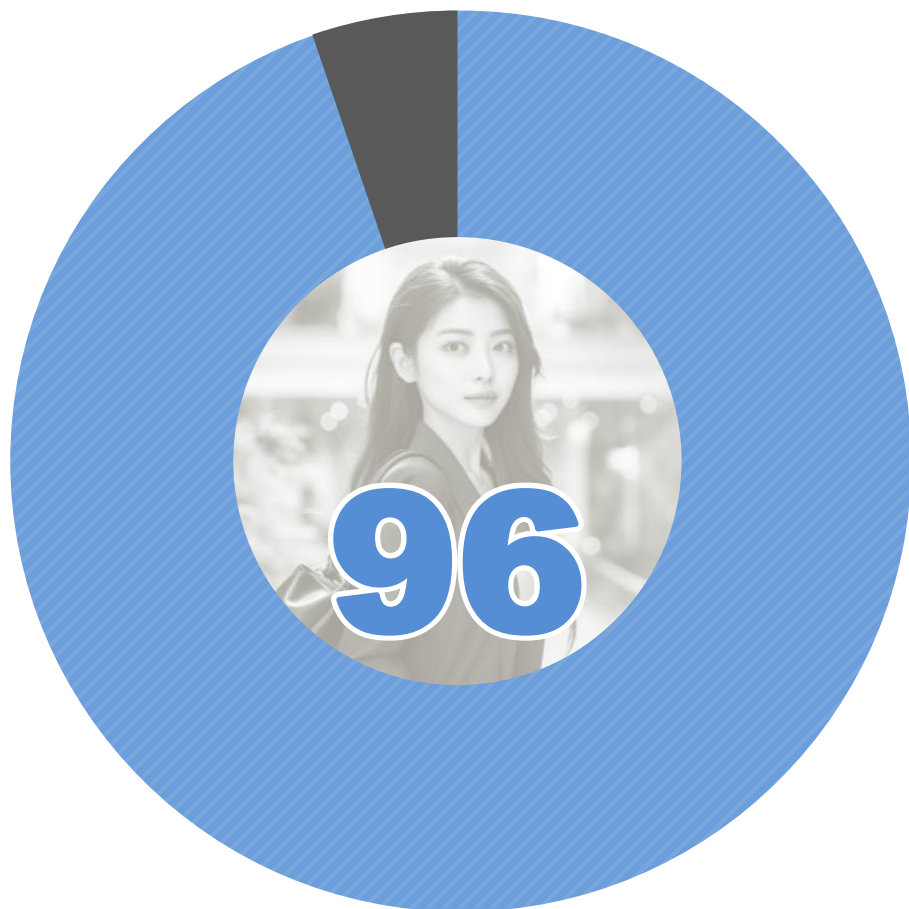
8月13日 東京会場

Sunday 京王プラザホテル東京

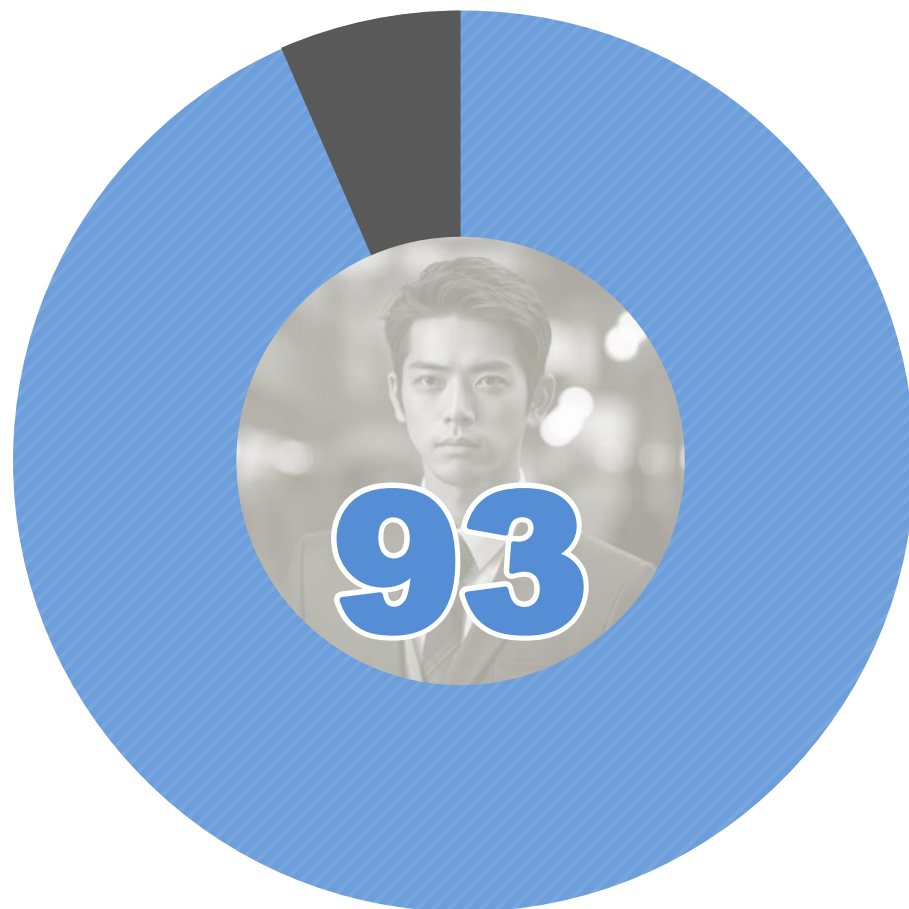
法人数 43 社

参加者数 203 名

税理士 1 科目以下 で応募考可能

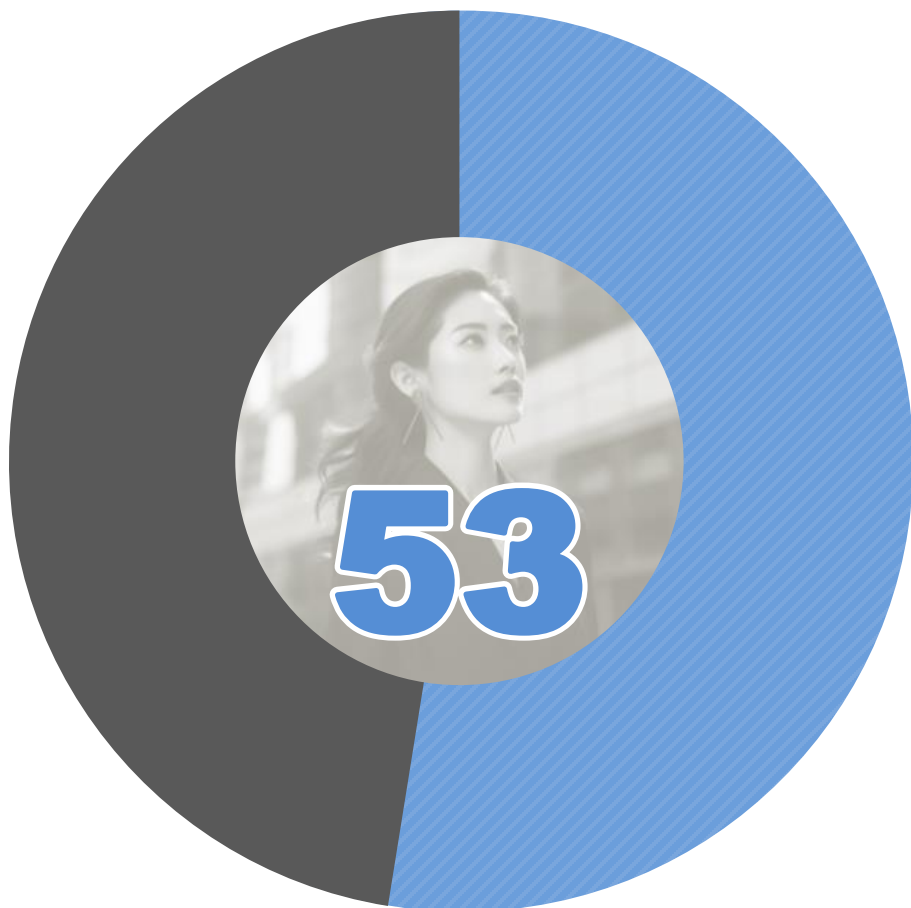


業界経験なし で応募可能

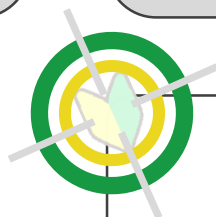
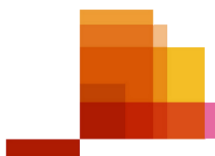
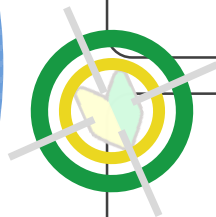
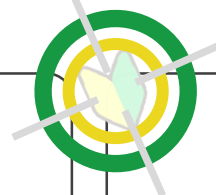


東京会場（43社）、大阪会場（25社）、名古屋会場（8社）の出展法人数に対する割合（%）

資格なしで応募可能



資格なしで応募可能な BIG4

**KPMG**
pwc
EY
Building a better
working world**Deloitte.**
デロイト トーマツ

東京会場（43社）、大阪会場（25社）、名古屋会場（8社）の出展法人数に対する割合（%）

業界の状況

situation

「無い」ことの価値

2010年以前

買手市場

法人側の力が強い



即戦力人材を求める



教育体制不備（不要）



資格・経験が必須



現在

売手市場

求職者側の力が強い



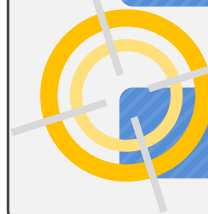
「無い」人材の採用必要



教育体制充実（必要）



資格・経験が不要



資格なし・会計業界未経験の求職者の需要が高まっている

これまでの会計業界

定型業務



記帳代行

申告書作成

資格と経験必要

これからの会計業界

非定型業務



税務コンサルティング業務

提案力とコミュニケーション力必要

これまでの「資格・会計業界経験重視」がかなり揺らいできている

就活大作戦

strategy

「有る」ものを活かす

1 あなたを輝かせるもの

こんなことを思っている人、いませんか？



あなたの「過去」は変わりませんが、「過去を表現する方法」は変わられます

あなたの「過去」を材料にして、あなたを輝かせる「武器」を作りましょう！



いらっしゃい！就活鍛冶屋だよ！武器を作って変身しよう！



武器作成マニュアル

マイナスをプラスに変える



村人A

- ▶ アルバイト経験しかない



村人B

- ▶ 学習専念期間が長い



村人C

- ▶ 試験に合格できなかった



村人D

- ▶ 家庭に入りブランクがある

勇者



- ▶ 50万円貯金する**目標**を立てた
- ▶ 工程を**工夫**して時間短縮を図った

戦士



- ▶ 妥協せず根気よく取り組む**性格**
- ▶ **採用後**、全力で業務に取り組む

忍者



- ▶ **計画的**な遂行力が身についた
- ▶ 公開模試で**1,000人中150位**

賢者



- ▶ 家事を通じて**効率性**を学んだ
- ▶ 未経験者ではないので**すぐ慣れる**

就活大作戦

strategy

「有る」ように魅せる

1 就活最大のポイント！

重要

「ハロー効果」を利用する！

「ハロー効果」とは？？

一部が優れていると、全部優れていると錯覚する効果

- 高学歴
- 外見が優れている
- 医者／弁護士／公認会計士

- 仕事ができる人
- 人格が素晴らしい人
- 親しみのある人

錯覚

結論

就活のあらゆる場面において【徹底的に】利用する！

資格

外見

高学歴

そんなの、無理だああ！

2 すぐできる！ハロー効果大作戦！【書類編】



事実をありのままに記述するだけ

90%



自分を売りこむための宣伝材料

会ってみたいと思わせる

具体的な数字を使う

侮れないメアド

終わりはポジティブ

スマートな文章



面接対策本などでしっかりとした事前準備

無理



ポイント押さえてあとはその場のアドリブ

一緒に働きたいと思わせる

とにかく第一印象！

スマートな印象与える

小ネタ収集

相手との距離を縮める