

対話力向上講習

¥5,000^{クーポン}OFF

プレゼントキャンペーン

キャンペーン期間 2022年9月1日(木)～10月31日(月)

対話力・
質問力が
向上!

コミュニ
ケーション力
がアップ!



市トワに学べる!!

フルパック[財務入門付]またはフルパックのいずれかのコースをお申込みいただいた方に、企業経営アドバイザー認定に必要な「対話力向上講習」の受講料が5,000円OFFとなるクーポンをもれなくプレゼント!

対話力向上講習

通常受講料(税込)

クーポン利用後受講料(税込)

~~¥29,700~~ → **¥24,700**



さらにお得!
NEXT割引制度

TAC会員の登録をされた方で[0]または[9]で始まる10桁の会員番号をお持ちの方は下記キャンペーン受講料よりさらに5%OFF! ※他の割引との併用はできません。

企業経営 アドバイザー 対策講座	対象コース名	学習メディア	受講料(税込)	コースNo.	視聴開始日/教材発送日
	フルパック [財務入門付]	ビデオブース講座	¥80,000	235-110	知識科目 実践科目 まとめ演習
		Web通信講座	¥75,000	235-210	
	フルパック	ビデオブース講座	¥64,000	235-120	
		Web通信講座	¥59,000	235-220	



ネットで“かんたん”
スマホも対応!



講座
コード 41

クラス
No.

ビデオブース講座 水道橋校 20 新宿校 GO 八重洲校 FO 名古屋校 50
渋谷校 LO 池袋校 30 横浜校 40 梅田校 70 Web通信講座 W1

※上記受講料には教材費・消費税10%が含まれています。 ※対話力キャンペーンの対象コースは入会金(10,000円)免除です。
※対話力キャンペーンのお申込みは2022年10月31日(月)までにTAC各校受付窓口、郵送またはe受付(インターネット申込)にて手続きをお済ませください。郵送の場合は2022年10月31日(月)当日消印有効です。
※対話力キャンペーンは、NEXT割引、大学生協等代理店割引、日商ステップアップ割引、株主優待割引のいずれか一つと併用が可能です。その他の割引制度との併用はできませんので予めご了承ください。
※「財務入門」講義については学習メディアにかかわらずWeb視聴となり、教材は配送となります。 ※ビデオブース講座、Web通信講座の視聴期間は、TACの配信日から2023年4月末日までとなります。
※対話力向上講習については裏面の「対話力向上講習注意事項」をご確認ください。

対象コースの詳細は2023年3月合格目標の企業経営アドバイザー講座パンフレットまたはHPにてご確認ください。

<https://www.tac-school.co.jp>

TAC 企業経営 検索

413-0903-1003-19

有効期限: 2022.10

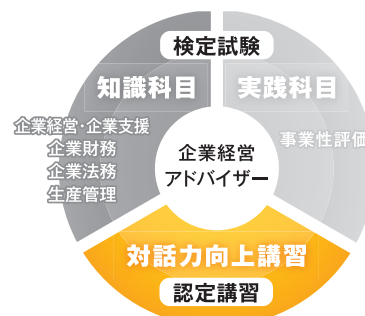
経営者との対話力・質問力を向上させる 対話力向上講習

3つの目的

POINT 01 経営者への
伴走支援における
対話力を向上させる

POINT 02 経営者の課題、
経営状況、本音を聞きだす
ための質問力を身につける

POINT 03 ヒアリングを基に
経営者が納得する
提案力・説明力を身につける



この3つを目的とし、グループワークやロールプレイを交えて行っていきます。
対話力を向上させることで、相手を深く知ることができるようになり、自分の伝えたいことを一方的に話すのではなく、信頼関係を築いて共感を得る提案ができるようになります。

この講習は説明や提案を一方的にするのではなく、経営者ならではの考え方を理解し、経営者の本音を引き出す質問力、対話力が身につけられるため、あらゆるビジネスシーンに活かせるコミュニケーション力アップが期待できます。
数字からは見抜けない経営者の本音を聞き取り、課題を解決する力を身につけましょう。企業との対話を深めるためのツールとして国が推奨しているローカルベンチマーク（通称：ロカベン）や経営デザインシートの活用方法をご紹介します。

※対話力向上講習は企業経営アドバイザー検定試験の受験の有無・合否にかかわらず、どなたでも受講可能です。

受講料

クーポン使用で
5,000円OFF!
~~¥29,700~~ → ¥24,700

時間

10:00～17:00(休憩1時間)

参加可能人数

1クラス15人程度まで

対話力向上講習5,000円OFFクーポンについて

対話力向上講習は毎年5・6月、12・1月の2期開講となっています。

キャンペーン期間中に対象コースをお申込みいただいた方に、企業経営アドバイザー認定に必要な「対話力向上講習」の受講料が5,000円OFFになるクーポンをプレゼントいたします。

●企業経営アドバイザー認定までのスケジュール

2023年3月合格目標の企業経営アドバイザー講座は2023年3月に知識科目・実践科目に合格することを目標としたカリキュラムです。検定試験はCBT方式のため、知識科目はいつでも受験可能ですが、実践科目の受験可能期間が限られているため、3月に2科目受験することをお勧めします。

2022年	11月	12月	2023年	1月	2月	3月	4月	5月	6月
TAC企業経営アドバイザー対策講座で学習			対話力向上講習 Chance1		CBT方式 本試験		2科目合格	認定! 対話力向上講習 Chance2	

クーポン
配付方法

TAC WEB SCHOOLの
マイページにご登録の
メールアドレスに送付

クーポン
利用期限

2023年6月

受講日	2022年12月・2023年1月 Chance1	2023年5月・6月 Chance2
開講日程公開	2022年11月上旬	2023年4月上旬
申込受付開始日	2022年11月21日	2023年4月17日
開講校舎/方法	東京・大阪のTAC校舎またはオンライン	
クーポン送付時期	2022年11月中旬頃	2023年4月中旬頃

※12・1月講座にお申込みいただいた方には、5・6月講座向けのクーポンはお送りしません。

※TAC WEB SCHOOLのマイページ登録は、お申込みのコース・学習メディアを問わず、全ての受講生の方に登録いただく必要があります。



上記日程公開日、申込受付開始日は変更となる場合がございますので予めご了承ください。

最新情報はTAC企業経営アドバイザー講座HP上でお知らせいたします。

対話力向上講習・試験の詳細は2023年3月合格目標の企業経営アドバイザー講座パンフレットまたはHPにてご確認ください。

対話力向上講習 注意事項

※大学生協等代理店またはTAC講座取扱書店ではお申込みいただけません。

※対話力向上講習は、入会金(10,000円)不要です。

※対話力向上講習は、NEXT割引の対象商品ではありません。

※各回定員になり次第、締切とさせていただきます。

※対話力向上講習は、最少催行人数を設けております。人数に達しない場合は開講を中止する場合がございますので、予めご了承ください。

※企業経営アドバイザーの認定を受ける方は、この講座が修了講習となりますので、必ず受講してください。

※検定試験の受験の有無・合否にかかわらず、どなたでも受講可能です。

※対話力向上講習の通信講座は会議システム「Zoom」を利用したオンライン講義となります。参加にあたっては、インターネット環境とパソコンが必要となります。

※Zoomに関するご不明点はZoomサイト(<https://support.zoom.us/hc/ja>)にてご確認ください。