顧客の本音を引き出す、

FPのためのコミュニケーションスキル

FP相談の現場において本当に必要となるのは、 FPの専門的知識よりも、顧客の真の願望や不安を 深く理解するためのコミュニケーションスキルです。

当研修では、信頼関係を構築し顧客の本音を引き 出すために必要となるコミュニケーションスキルに ついて、その考え方とテクニックの勘所をお伝えし ます。 課 目:FP実務と倫理

単 位:2単位

日程:2016年11月23日(祝)

時 間:13:00~15:00

場 所:TAC八重洲校

受講料: 2,000円(消費稅込)

〈担当講師〉中野 克彦 CFP® /1級FP技能士 リンク・イノベーション代表

リンク・イノベーションを設立し、中小企業を対象とした経営コンサルティング、および個人向けファイナンシャル・プランニングを両輪に事業を展開。講義・講演の依頼も多く、年間160本程度のセミナーを行っている。相談、執筆業務も含め精力的に活動中。保険代理店のコンサルティングも手掛ける。

FPとして真の実力を身につけたい方へ・・・

FP実務講座

~プロフェッショナルスキル養成塾~

塾長:紀平 正幸 東京FPコンサルティング代表

のご案内

FPは最も実務知識・経験が必要となる資格です。FPを取得したけれど、どのように活用したらよいかわからない、FPとして独立したいが実務経験を積む場所がない、FP資格を企業で活かしたい、このような方におすすめの講座です。

塾長の紀平先生が実際に受けた数多くの相談事例の中から厳選したケースに基づき、ロールプレイング等の実践的なプログラムを通してFPとして活躍するために本当に役立つスキルを習得することができます。

コース	回数	開講日	受講料
相談スキル養成編	12回	2016年12月4日(日)~	100,000円
講演・執筆スキル養成編	14回	2017年3月19日(日)~	100,000円
上記パック	26回	_	190,000円

※当研修終了後、FP実務講座(プロフェッショナルFP養成塾)の説明会を開催します。

詳細はパンフレットをご請求ください。

⇒0120-509-117 または http://www.tac-school.co.jp