

よい交渉、悪い交渉 自分の利益につながる交渉スキルを身につける！



「相手によりよようにあしらわれている」「上手くこちらの主張を切り出せない」「いつも言い争いになってしまう」こんな経験はありませんか？

本ゼミでは、ケーススタディを通じて相手を意識した交渉の基本スタンスをお伝えします。



■ 担当講師

三枝 元 先生

早稲田大学製時経済学部卒。(株)岡村製作所を経て、現在、TAC(株)中小企業診断士講座にて教材作成ならびに教室講義(企業経営理論、経済学・経済政策など)を担当。

● **受講料** (教材費・税込)

入会金不要

¥5,000

コード No 132 - 002

クラス No F1

● **場所** **TAC 八重洲校**

※ビルには 6:45 から入館可能です。

● **申込方法**

【ご注意】TAC 他校舎、郵送、大学生協等代理店での申込みはできません。

▶ 受付窓口＜受付期間：12/5 (水)～2013/2/12 (火)＞
TAC 八重洲校にてお申込みできます。

【営業時間】 平日 9:00～19:30 土 8:30～19:00
日 8:30～18:30 祝 9:00～19:00

▶ **e 受付**

＜受付期間：12/18 (火)～2013/2/7 (木)＞

TAC e受付

検索

● **日程**

2/6 (水) は無料体験入学できます！(予約不要。直接教室にお越しください。)

回数	日時	内容
1	2/6 (水) 7:10～8:10	ビジネス交渉の基本パターン
2	2/13 (水) 7:10～8:10	交渉における罠(心理的なバイアス)
3	2/20 (水) 7:10～8:10	よい交渉の進め方(交渉を始める前に)
4	2/27 (水) 7:10～8:10	よい交渉の進め方(交渉の場で)

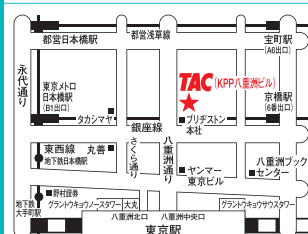
＜お申込み上のご注意＞●各資格試験対策のゼミではございません。●当ゼミではグループ・ディスカッションを行います。●定員に達し次第、申込締切とさせていただきます。●各種割引制度の対象外です。●欠席時のフォロー制度はございません。●自習室はご利用いただけません。●教材はゼミ初回当日に教室にて配付します。欠席された方は、後日、八重洲校受付窓口にてお受け取りください。(2013年2月末まで)

八重洲校

〒104-0031 中央区京橋1-10-7

KPP八重洲ビル4F

☎03(6228)8501(代)



JR東京駅中央口より徒歩5分 日本橋駅B1出口より徒歩3分
京橋駅6番出口・宝町駅A6出口より徒歩4分

“朝トク”ゼミ 今後のラインナップ！

2013年3月 **経営と財務の基礎知識で「仕事のやり方」を変える！** (担当 洞口 智行 先生)

2013年4月 **「いいね！」を生み出す企画力！アイデア思考法ゼミ** (担当 大西 亜希 先生)

