# INFORMATION

対象者

●中小企業診断士資格保有者

●中小企業診断士 2次□述試験合格者

●中小企業診断士以外の士業の方で、コンサルティング技術を身につけて実務に活かしたい方

定員

15名

※定員になり次第、申込受付を締切らさせていだきます。

申込受付期間

●TAC受付窓口: 2021年 9/6(月)~2021年 10/23(土)

●e受付(インターネット): 2021年 9/6(月)~2021年 10/20(水)

※TAC受付窓□は梅田校・広島校のみの受付となります。

※郵送、書店・大学生協等の代理店ではお申込みいただけません。

#### 受講料・コースNo.

コース名	コースNo.	クラス 梅田	スNo. 広島	受講料(10%税込)
実務力養成塾(全7回+Web講義)	224-001	62	N2	¥75,000
実務力養成塾(全7回+Web講義) (過去に養成塾を受講した方)	224-002	62	N2	¥70,000
実務力養成塾(全7回 ※Web講義なし) (過去に養成塾を受講した方)	224-003	62	N2	¥60,000

※株主優待の利用は可。本科生割引などの各種割引制度はありません。

#### オンライン受講 について

- ①お申込手続き完了後は、速やかにTAC WEB SCHOOLに「マイページ登録」してください。
- ②マイページにご登録いただいたメールアドレスに、受講についてのご案内(オンライン受講の方に はURLなど)を送信いたします。10/21(木)12:00までに案内メールが届かない場合は、下記まで メールでご連絡ください。

E-mail: sindansi1@tac-school.co.jp

[件名]実務力養成塾 メール未着 [本文]氏名・会員番号

# 中小企業診断士 実務力養成塾「ガイダンス」

YouTubeで配信しています。 TAC 診断士 YouTube Q 配信期間:2021年9/6(月)~10/23(土)

# TAC梅田校

Tel 06 (6371) 5781

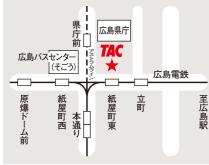


〒530-0015 大阪市北区中崎西2-4-12 梅田センタービル4F ◎アクセス……阪急大阪梅田駅・地下鉄御堂筋線梅田駅より徒歩6分

JR大阪駅より徒歩7分 ◎営業時間・・・・月曜〜金曜 12:00~19:00/土・日・祝日 9:00~17:00

# TAC広島校

Tel 082(224)3355



〒730-0011 広島市中区基町11-10 合人社広島紙屋町ビル4F ◎アクセス・・・・・広島電鉄紙屋町東電停の正面◎営業時間・・・・月曜〜金曜 12:00〜19:00/土・日・祝日 9:00〜15:00

有効期限: 2021年10月23日

# **T**Д C 中小企業診断士講座 [関西·広島 同時開催]

# 中小企業診断士

実務ポイント を取得したい!

企業内診断士をしながら 身につけたい!

診断士として 独立をしたい!



実務ポイント(6ポイント)が取得できます! 実務補習を15日受けていない方は、6日分(6ポイント)を取得できます!

コンサルタントとして「稼ぐ」ノウハウを教えます!



# 日程・テーマ・内容(全7回+Web講義3回) ◎時間…午前 10:00~12:30/午後 14:00 ~16:30

教材 各回、教室またはメールにて事前に配布

持ち物 ノートPC(各自でご持参ください)

講義に参加できない場合は、講義動画を送信するなどの個別対応をいたしますので、 初回講義または右記メール(sindansi1@tac-school.co.jp)にてお申し出ください。

#### 第1回

 $10/23(\pm)$ 

₹ ヒアリングの基本+検討

内容 実際にコンサルする際は、限られた時間の中で経営者にヒアリングして提案してい きます。最終的な提案内容の質は初回のヒアリングで必要な情報をどこまで引き 出せるかによって左右されます。そこで、コンサル時・診断時における経営者ヒアリ ングの方法についてレクチャーします。また、今回の診断先企業の概要について確 認するとともに、第2回のヒアリングで質問する内容を具体的に検討します。

■担当

岩崎 美友紀 講師

TAC広島校

※梅田センタービル16階 C会議室(同時中継)

# 第2回

 $10/30(\pm)$ 

診断先企業の経営者へのヒアリング

実際の中小企業の経営者の方をお呼びして、「事業内容」や直面している課題につ いて話していただきます。→第7回の最終プレゼンテーションにて参加者の皆様で 経営に関する助言・アドバイスのプレゼンをしていただきます。

クライアント企業の問題点・ 実務 1 pt ニーズを確認する

#### 【診断先企業】有限会社伊藤写真館

URL @A studio...https://www.a-studio-art.com/ ◎写楽館···https://www.sharakukan.com/

有限会社伊藤写真館は、昭和20年の創業以来広島県広島市中区にて、地域に根差した 写真館として75年以上の実績があります。現在、「.Astudiolと「写楽館」2つのフォトス タジオを運営しています。今回、自社ビルの空きテナントを活用して、インターネットを 活用した衣装レンタルを新たに始めようとしています。新事業の立ち上げを推進し軌道 に乗せるための課題と対応策を皆さまに考えていただき、第7回の最終プレゼンで提案 していただきます。

#### ■担当

有限会社伊藤写真館 岩崎 美友紀 講師

オンライ

## 第3回

 $11/6(\pm)$ 午後

**∮** 中間プレゼンテーションに向けた 課題内容•修正

内容) 第4回の中間プレゼンテーションに向けて、参加者同士で情報共有や調整を行い ます。

参加者のワーク

診断先企業を意識した提案の 伝え方を検討する

## 第4回

 $11/13(\pm)$ 

中小企業経営者への中間プレゼンテーション

(内容) これまでの講義で学んだコツを生かし、初回に来ていただいた中小企業の経営者 の方にお越しいただき、経営・助言に関するアドバイスをしていただきます。

助言·提案

岩崎 美友紀 講師

有限会社伊藤写真館

岩崎 美友紀 講師

オンライ配信

オンライ

#### 第5回

 $11/20(\pm)$ 

# **量型** 最終プレゼンテーションに向けた 課題検討・修正

第4回に実施した中間プレゼンテーションの結果をもとに、第7回に行う最終プレゼ ンテーションに向けての課題検討・修正を行います。

■担当

岩崎 美友紀 講師

マインフィー 配信

#### 第6回

11/23(火·祝)

**デマ** 最終プレゼンテーションに向けた 模擬プレゼンテーション

内容 第7回の最終プレゼンテーションに向けて、他の参加者やメンターを相手に、中間 プレゼンテーションでの指摘事項を踏まえつつ、本番を想定した模擬プレゼンテー ションを行います。

岩崎 美友紀 講師

オンラ配信

### 第7回

 $11/27(\pm)$ 午後



● 中小企業経営者への 最終プレゼンテーション

有限会社伊藤写真館 岩崎 美友紀 講師

■会場

TAC広島校

※梅田センタービル16階 C会議室(同時中継)

★TAC広島校でのライブ講義を梅田センタービルの会場でも配信をいたします。

# 実務力養成塾講義 (全3回 Web受講)

講義動画は、10/1(金)より配信いたします。<mark>初めて実務力養成塾にご参加の方は当講義をご視聴ください。</mark>

**『三』** 診断・助言におけるプレゼンの基本

内容 コンサルタントの診断・助言・提案は「正しいかどうか?」だけでなく、「経営者に受け入れてもらえるかどう か?」が重要なポイントになります。提案場面においては「どう役立つ知識・助言なのか?」をクライアントに 分かってもらうことが必要不可欠であり、そのための提案の伝え方・話の組み立て方・プレゼンの手法を学

★当講義は第3回の中小企業経営者への中間プレゼンテーションに向けた課題内容·修正の回までにご視聴していただくことをお 勧めいたします。

杉 律子 講師

**₩** Web

複業診断士の働き方と、独立のためのステップアップ

診断士の資格取得後の活動は、どのようにスタートすべきでしょうか。企業内診断士と経営コンサルタントの 2刀流で活躍後、独立された原一矢講師が、収入と幸福を最適化しつつ、独立に向けてステップアップする方 法をお伝えします。

**₩** Web

原一矢講師

プロコンサルタントの業務について

プロコンサルタントとして生計を立てていくためには、プロの「仕事術」や「稼ぎ方」を知ることが不可欠で す。日々、中小企業の診断・助言業務に携わている荒木慎吾講師より、支援基幹業務の内容、実際のコンサ ル業務、顧問契約の方法といった、コンサルタントとしての生計の立て方について学びます。

■担当 荒木 慎吾 講師

**₩** Web