INFORMATION

対象者

- 中小企業診断士資格保有者
- ●中小企業診断士 2次□述試験合格者
- ●中小企業診断士以外の士業の方で、コンサルティング技術を身につけて実務に活かしたい方

定員

15名

※定員になり次第、申込受付を締切らさせていだきます。

申込受付期間

●TAC受付窓口: 2021年 2/17(水)~3/25(木)

●e受付(インターネット): 2021年 2/17(水)~3/24(水)

※郵送、書店・大学生協等の代理店ではお申込みいただけません。

受講料・コースNo.

コース名		コースNo.	受講形態	クラスNo.	受講料(10%税込)
実務力養成塾	新規で	214-011	広島校+オンライン受講	N3	¥85,000
	お申込みの方		全日程オンライン受講	N4	
	前回「実務力養成塾」を受講した方	214-012	広島校+オンライン受講	N3	¥72,000
			全日程オンライン受講	N4	

※株主優待のご利用は可(窓口申込みのみ)。その他、本科生割引などの各種割引制度はありません。

オンライン受講 について

- ①お申込手続き完了後は、速やかにTAC WEB SCHOOLに「マイページ登録」してください。
- ②マイページにご登録いただいたメールアドレスに、受講についてのご案内(オンライン受講の方に はURLなど)を送信いたします。3/26(金)12:00までに案内メールが届かない場合は、下記まで メールでご連絡ください。

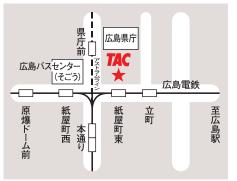
E-mail: sindansi1@tac-school.co.jp

[件名]実務力養成塾 メール未着 [本文]氏名・会員番号

ガイダンス

中小企業診断士 実務力養成塾「ガイダンス」

YouTubeで配信しています。 TAC 診断士 YouTube Q 配信期間:2021年2/17(水)~3/28(日)



TAC広島校

Tel 082(224)3355 〒730-0011 広島市中区基町11-10 合人社広島紙屋町ビル4F

広島電鉄紙屋町東電停の正面

月曜~金曜……12:00~19:00 土·日·祝日 ······ 9:00~17:00



T △ C 中小企業診断士講座 [広島校・全日程オンライン受講OK]

中小企業診断士 **美務力養成臺**

定員制 15名限定

2021. 3/28~5/2

全日程、オンラインでの受講も可能! 実務ポイント(6ポイント)が取得できる!

実務補習を15日受けていない方は、6日分(6ポイント)を取得できます!

実務 ポイント を取得したい!

企業内診断士を しながら 身につけたい!

診断士として 独立を したい!

コンサルタントとして「稼ぐ」ノウハウを教えます!



日程・テーマ・内容(全10回) ◎時間…午前 10:00~12:30/午後 14:00 ~16:30

各回、教室またはオンラインにて配布

ノートPC(各自でご持参ください)

フォロー オンラインでの参加ができない場合は、講義動画を送信するなどの個別対応をいたしますので、初回講義時に講師にお申し出ください。

第1回

3/28(日) 午前

● 中小企業診断士としての心構え+ ヒアリングの基本

内容 診断士の取得はゴールではなくスタートです。荒木慎吾講師のこれまで経験談 から、診断士・プロコンサルタントとして生きていく心構えについてレクチャー します。また、実際にコンサルをする際は、限られた時間の中で経営者にヒアリ ングして提案していきます。最終的な提案内容の質は初回のヒアリングで必要 な情報をどこまで引き出せるかによって左右されます。そこで、コンサル時・診 断時における経営者ヒアリング方法についてレクチャーします。

講義

■担当

荒木 慎吾 講師 岩崎 美友紀 講師

■会場

TAC広島校 および

第2回

3/28(日) 午後

(₹) 複業診断士の働き方と、 独立のためのステップアップ

内容 診断士の資格取得後の活動は、どのようにスタートすべきでしょうか。現在、企 業内診断士として活躍する田中誠人講師が、収入と幸福を最適化しつつ、複業 を愉しむ方法をお伝えします。

参加者のワークショップ

■担当

田中 誠人 講師

■会場

TAC広島校 および

第3回

4/4(⊟) 午前

季 経営者の伴走者になるために (コンサルタント・中小企業支援者の在り方)

内容 中小企業診断士として経営者の伴走者となるためには、どうすればいいでしょ うか。経営コンサルティング会社と公的機関での勤務経験のある松長由宇子 講師より、コンサルタント・中小企業支援者の在り方について学びます。

■担当

松長 由宇子 講師

第4回

4/4(日) 午後

診断先企業のヒアリング

内容 実際の中小企業の経営者の方をお呼びして、「事業内容」や直面している課題 について話していただきます。→最終日に参加者の皆様で経営に関する助言・ アドバイスのプレゼンテーションをしていただきます。

> クライアント企業の問題点・ ニーズを確認する

【診断先企業】有限会社アートソーイングたなべ

広島県広島市安佐南区にて、個人宅から大手アパレルメーカーの試着室、公共施設など様々 な環境のカーテンを縫製しています。現在同社は、インテリアコーディネーターの資格を持つ 専務が在籍することや、企画・提案・経製・取付まで一貫した生産体制を有することを強みと し、最終消費者への提案力を図り、直販を実施しようとしています。

■担当

岩崎 美友紀 講師 有限会社 アートソーイングたなべ

第5回

4/11(⊟) 午前

内容 プロコンサルタントの診断・助言・提案は「正しいかどうか?」だけでなく、「経営 者に受け入れてもらえるかどうか?」が重要なポイントになります。自身がデザ イナーでもあり販促コンサルタントとしてのこれまでの経験から、飲食業・小規

飲食業・小規模事業者のコンサルティング

参加者のワークショップ

模事業者のコンサルティングのポイントについて学びます。

■担当

杉 律子 講師

第6回

4/11(⊟) 午後

季 中間プレゼンテーションに向けた 課題内容•修正

内容 4/18に実施する中間プレゼンテーションに向け、参加者同士で、情報共有、内 容修正を行い、次週のプレゼンテーションに備えます。

■担当

岩崎 美友紀 講師 有限会社 アートソーイングたなべ

オンライン ライブ講義

第7回

4/18(⊟) 午後

中小企業経営者への中間プレゼンテーション

これまでの講義で学んだコツを生かし、初回に来ていただいた中小企業の経営 者の方にお越しいただき、経営・助言に関するアドバイスをしていただきます。

クライアント企業への助言・

■担当

岩崎 美友紀 講師 有限会社 アートソーイングたなべ

第8回

4/25(日) 午前

最終プレゼンテーションに向けた 課題検討・修正

■担当

岩崎 美友紀 講師

第9回

4/29(木祝) 午前

5-3 最終プレゼンテーションに向けた 模擬プレゼンテーション

内容 第10回の最終プレゼンテーションに向けて、本番を想定した模擬プレゼンテー ションを行います。

■担当

岩崎 美友紀 講師

オンライン ライブ講義

第10回

5/2(日) 午後

中小企業経営者への最終プレゼンテーション

■担当

岩崎 美友紀 講師 有限会社 アートソーイングたなべ

■会場

TAC広島校 および