

INFORMATION

対象者	●中小企業診断士資格保有者 ●中小企業診断士 2次口述試験合格者 ●中小企業診断士以外の士業の方で、コンサルティング技術を身につけて実務に活かしたい方												
定員	15名 ※定員になり次第、申込受付を締切らせていただきます。												
申込受付期間	●TAC受付窓口：2020年 9/25(金)～11/8(日) ●e受付(インターネット)：2020年 9/25(金)～11/5(木) ※TAC受付窓口は広島校のみの受付となります。 ※郵送、書店・大学生協等の代理店ではお申込みいただけません。												
受講料・コースNo.	<table><tr><th>コース名</th><th>コースNo.</th><th>クラスNo.</th><th>受講料(10%税込)</th></tr><tr><td>実務力養成塾 (新規でお申込みの方)</td><td>214-005</td><td>N3</td><td>¥77,000</td></tr><tr><td>実務力養成塾 (前回「実務力養成塾」を受講した方)</td><td>214-006</td><td>N3</td><td>¥70,200</td></tr></table> ※株主優待の利用は可。本科生割引などの各種割引制度はありません。	コース名	コースNo.	クラスNo.	受講料(10%税込)	実務力養成塾 (新規でお申込みの方)	214-005	N3	¥77,000	実務力養成塾 (前回「実務力養成塾」を受講した方)	214-006	N3	¥70,200
コース名	コースNo.	クラスNo.	受講料(10%税込)										
実務力養成塾 (新規でお申込みの方)	214-005	N3	¥77,000										
実務力養成塾 (前回「実務力養成塾」を受講した方)	214-006	N3	¥70,200										

ガイダンス

中小企業診断士 実務力養成塾

https://www.tac-school.co.jp/kouza_chusho.html

※配信日以降、「TAC中小企業診断士講座TOPページ」⇒「コース・料金」⇒「オプション講座・公開模試・各種ゼミ」⇒「実務力養成塾ページ」にてご覧いただけます。

TAC 診断士



配信期間：2020年9/25(金)～11/8(日)

TAC 中小企業診断士講座 広島校

合格してからも
TACにおまかせ!

中小企業診断士 実務力養成塾

定員制
15名限定

実務ポイント(6ポイント)が取得できます!

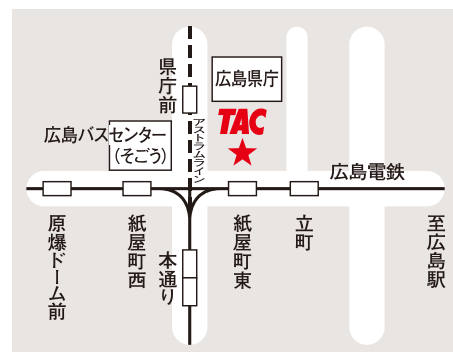
実務補習を15日受けていない方は、6日分(6ポイント)を取得できます!

**実務
ポイント**
を取得したい!

企業内診断士を
しながら
実務力を
身につけたい!

診断士として
独立を
したい!

コンサルタントとして「稼ぐ」ノウハウを教えます!



TAC広島校

Tel 082(224)3355

〒730-0011 広島市中区基町11-10
合人社広島紙屋町ビル4F

◎アクセス
広島電鉄紙屋町東電停の正面

◎営業時間
月曜～金曜………12:00～19:00
土・日・祝日………9:00～15:00

資格の学校
TAC



有効期限：2020年11月8日

日程・テーマ・内容 (全10回) ◎時間…午前10:00～12:30／午後13:30 ～16:00

第1回

11/8(日)
午前

テーマ

中小企業診断士としての心構え
＋ ヒアリングの基本

内容

診断士の取得はゴールではなくスタートです。荒木慎吾講師のこれまで経験談から、診断士・プロコンサルタントとして生きていく心構えについてレクチャーします。また、実際にコンサルをする際は、限られた時間の中で経営者にヒアリングして提案していきます。最終的な提案内容の質は初回のヒアリングで必要な情報をどこまで引き出せるかによって左右されます。そこで、コンサル時・診断時における経営者ヒアリング方法についてレクチャーします。

講義

■担当

荒木 慎吾 講師
岩崎 美友紀 講師

■会場

TAC広島校

第2回

11/8(日)
午後

テーマ

診断先企業のヒアリング

内容

実際の中小企業の経営者の方をお呼びして、「事業内容」や直面している課題について話していただきます。→最終日に参加者の皆様が経営に関する助言・アドバイスのプレゼンをしていただきます。

講義

＋

クライアント企業の問題点・ニーズを確認する

実務ポイント1pt

【診断先企業】株式会社Little.m

HP…www.little-happiness.jp/
株式会社Little.mは2006年駐車場の一角を間借りして創業し、2008年に現在の場所に移転し、現在は広島市内に以下の4店舗経営しています。
◎Little Happiness(ウイスキー専門バー)
◎Little Secrets(会員制カラオケ付き貸切個室)
◎Little Standard(郊外店舗)
◎Rum&Whisky/ハイボールBar(ラム・ウイスキー専門バー)
コロナ禍という厳しい環境の中でも、オンラインで珍しいラムやウイスキーの量り売りをする等、斬新なことに積極的に取り組んでいます。Withコロナ・Afterコロナに向けて、従来の経営方針を踏まえながら、新たな取り組みを受講される皆様に考えていただき、第10回の最終プレゼンで提案していただきます。

■担当

岩崎 美友紀 講師
株式会社Little.m

■会場

TAC広島校

第3回

11/15(日)
午前

テーマ

飲食業・小規模事業者のコンサルティング

内容

プロコンサルタントの診断・助言・提案は「正しいかどうか？」だけでなく、「経営者に受け入れられるかどうか？」が重要なポイントになります。自身がデザイナーでもあり販促コンサルタントとしてのこれまでの経験から、飲食業・小規模事業者のコンサルティングのポイントについて学びます。

講義

＋

参加者のワークショップ

■担当

杉 律子 講師

オンライン
ライブ講義

第4回

11/15(日)
午後

テーマ

診断・助言におけるプレゼンの基本

内容

コンサル業であっても講師業であっても(クライアントに対し)「どう役立つ知識・助言なのか？」を相手に分かってもらうことが必要不可欠です。話の組み立て方、伝え方ひとつで仕事の案件は増えていきます。そのための提案の伝え方・プレゼンの手法を学びます。

講義

＋

クライアント企業を意識した提案の伝え方を検討する

実務ポイント1pt

■担当

高見 啓一 講師

オンライン
ライブ講義

第5回

11/22(日)
午前

テーマ

経営者の伴走者になるために
(コンサルタント・中小企業支援者の在り方)

内容

中小企業診断士として経営者の伴走者となるためには、どうすればいいでしょうか。経営コンサルティング会社と公的機関での勤務経験のある松長由宇子講師より、コンサルタント・中小企業支援者の在り方について学びます。

講義

■担当

松長 由宇子 講師

オンライン
ライブ講義

第6回

11/22(日)
午後

テーマ

中小企業経営者への中間プレゼンテーション

内容

これまでの講義で学んだコツを生かし、初回に来ていただいた中小企業の経営者の方にお越しいただき、経営・助言に関するアドバイスをさせていただきます。

講義

＋

クライアント企業への助言・提案

実務ポイント1pt

■担当

岩崎 美友紀 講師
株式会社Little.m

オンライン
ライブ講義

第7回

11/23(月)
午前

テーマ

複業診断士の働き方と、
独立のためのステップアップ

内容

診断士の資格取得後の活動は、どのようにスタートすべきでしょうか。現在、企業内診断士として活躍する田中誠人講師が、収入と幸福を最適化しつつ、複業を愉しむ方法をお伝えします。

講義

＋

参加者のワークショップ

■担当

田中 誠人 講師

オンライン
ライブ講義

第8回

11/23(月)
午後

テーマ

最終プレゼンテーションに向けた課題検討・修正

実務ポイント1pt

■担当

岩崎 美友紀 講師

オンライン
ライブ講義

第9回

開催日未定
初日(11/8)に日程調整して決めます

テーマ

最終プレゼンテーションに向けた課題検討・修正

実務ポイント1pt

■担当

岩崎 美友紀 講師

オンライン
ライブ講義

第10回

12/6(日)
午後

テーマ

中小企業経営者への最終プレゼンテーション

実務ポイント1pt

■担当

岩崎 美友紀 講師
株式会社Little.m

■会場

TAC広島校

教材

各回、教室またはオンラインにて配布

持ち物

ノートPC(各自でご持参ください)

フォロー

欠席の際のフォロー制度はございません。