

日程／テーマ／内容（全10回）

回数	日程	時間帯	テーマ・実施内容	担当	会場
第1回	4/5(日)	午前	■中小企業診断士としての心構え 診断士の取得はゴールではなくスタートです。津賀講師のこれまで経験談から、診断士・プロコンサルタントとして生きていく心構えについてレクチャーします。 【講義のみ】	津賀弘光 講師	梅田センタービル 16階B会議室
第2回	4/5(日)	午後	■経営者ヒアリングの基本&診断先企業の概要 実際にコンサルをする際は、限られた時間の中で経営者にヒアリングして提案していきます。最終的な提案内容の質は初回のヒアリングで必要な情報をどこまで引き出せるかによって左右されます。そこで、コンサル時・診断時における経営者ヒアリング方法についてレクチャーします。また、今回の診断先企業の概要について確認するとともに、第4回のヒアリングで質問する内容を具体的に検討します。 【講義】+【診断先企業の概要を確認し、質問内容を検討する⇒ 実務ポイント 1ポイント 】	岩崎美友紀 講師	梅田センタービル 16階B会議室
第3回	4/12(日)	午前	■卸・製造業、小売・サービスのコンサルティング プロコンサルタントの診断・助言・提案は「正しいかどうか?」だけではなく、「経営者に受け入れてもらえるかどうか?」が重要なポイントとなります。自身が店舗経営者でもあり、その起業体験を活かした経営支援の豊富な経験から、卸・製造業(B to B)、小売・サービス(B to C)のコンサルティングのポイントについて学びます。 【講義】+【参加者のワークショップ】	高橋佐和子 講師	梅田センタービル 16階B会議室
第4回	4/12(日)	午後	■診断先企業のヒアリング 実際の中小企業の経営者の方をお呼びして、「事業内容」や直面している課題について話していただきます。→最終日に参加者の皆様で経営に関する助言・アドバイスのプレゼンをしていただきます。 【診断先企業の問題点・ニーズを確認する⇒ 実務ポイント 1ポイント 】 【診断先企業】株式会社アイ・K ホームページ http://ik-oisejewelry.com/ 株式会社アイ・Kは、三重県伊勢市の真珠加工・卸売・レンタルを手掛けるジュエリーメーカーです。この度、「国内・海外販路開拓強化支援事業（JAPANブランド育成支援事業）」を活用して、海外展開を検討しています。海外展開にあたっての具体的な取り組みについて、受講される皆様に考えていただき、第10回の最終プレゼンにて提案をしていただきます	高見啓一 講師 株式会社アイ・K	梅田センタービル 16階B会議室
第5回	4/19(日)	午前	■プロコンサルタントの業務について プロコンサルタントとして生計を立てていくためには、プロの「仕事術」や「稼げ方」を知ることが不可欠です。日々、中小企業の診断・助言業務に携わっている荒木慎吾講師より、支援基幹業務の内容、実際のコンサル業務、顧問契約の方法といった、コンサルタントとしての生計の立て方について学びます。 【講義のみ】	荒木慎吾 講師	梅田センタービル 16階B会議室

回数	日程	時間帯	テーマ・実施内容	担当	会場
第6回	4/19(日)	午後	■診断・助言におけるプレゼンの基本 コンサル業であっても講師業であっても(クライアントに対し)「どう役立つ知識・助言なのか?」を相手に分かってもらうことが必要不可欠です。話の組み立て方、伝え方ひとつで仕事の案件は増えていきます。そのための提案の伝え方・プレゼンの手法を当講義では学びます。 【講義】+【参加者のワークショップ ★診断先企業を意識した提案の伝え方を検討する⇒ 実務ポイント 1ポイント 】	杉律子 講師	梅田センタービル 16階B会議室
第7回	4/26(日)	午前	■資格取得後、働きながら(独立前にも)すぐできること 診断士として稼ぐためには、合格後のスタートダッシュが大切です。診断士試験に合格し、現在「企業内診断士」として活躍している原一矢講師が、今すぐできること、やるべきこと、企業内診断士として活躍する良い方法をお伝えします。 【講義】+【参加者のワークショップ】	原一矢 講師	梅田センタービル 16階B会議室
第8回	4/26(日)	午後	■中小企業経営者への中間プレゼンテーション これまでの講義で学んだコツを生かし、初回に来ていただいた中小企業の経営者の方にお越しいただき、経営・助言に関するアドバイスをさせていただきます。 【診断先企業への助言・提案⇒ 実務ポイント 1ポイント 】	岩崎美友紀 講師 株式会社アイ・K	梅田センタービル 16階B会議室
第9回	4/29(水祝)	午後	■最終プレゼンテーションに向けた課題検討・修正 4/26(日)に実施した中間プレゼンテーションの結果をもとに5/17(日)に行う最終プレゼンテーションに向けての課題検討・修正を行います。 【 実務ポイント 1ポイント 】	高見啓一 講師 株式会社アイ・K	TAC梅田校 511教室
第10回	5/17(日)	午後	■中小企業経営者への最終プレゼンテーション 【 実務ポイント 1ポイント 】	高見啓一 講師 株式会社アイ・K	梅田センタービル 16階B会議室

時間 午前 10:00 ～ 12:30 午後 14:00 ～ 16:30

教 材	各回、教室にて配布
持ち物	ノートPC(各自でご持参ください。)
フォロー	欠席の際のフォロー制度はございません。
備 考	5/17(日)の最終プレゼン優秀者には今回の診断先企業 株式会社アイ・Kにて、プレゼン内容の実施に携わることができ、さらなる実務ポイントの獲得が可能です(ポイント数は実施業務によって異なります)。