

日程／テーマ／内容（全9回）

回数	日程	時間帯	テーマ・実施内容	担当講師	実務ポイント	会場
第1回	4/7(日)	午後	■ 診断士として活躍するための設計 ・講義 ・参加者同士のワークショップ ★クライアント企業のニーズを確認する 診断士の取得はゴールではなくスタートです。診断士として活躍していくための設計をたててみましょう。当回では、担当講師のこれまでの経験をもとにした話の他、実際の中小企業の経営者の方をお呼びして「事業内容」や直面している課題についても話します。 協力企業：渡辺藤商店 (https://watatou.com/)	津賀 弘光	1ポイント	梅田センタービル 16階B会議室
第2回	4/14(日)	午前	■ TAC講師が教えるセミナー講師業のコツ ・講義 診断士として稼ぐ方法としての主要なものの一つとして、セミナーや講習会、大学の講師業があります。まず講師として採用されるためには、周囲よりも頭ひとつ突き抜けた講義スキル、プレゼンテーション(プレゼン)スキルが必要となります。 TAC関西地区で診断士講義を担当しており、その他にも多数のセミナーなどを開催する講師が、「話し方」「参加者を引き付けるコツ」「話に引き込むコツ」を伝授します。	金崎 秀樹 西内 裕次朗	—	
第3回	4/14(日)	午後	■ 診断・助言業務の実際① ・講義 ・参加者同士のワークショップ ★クライアント企業の売上・利益向上策を検討 診断士として診断・助言業務を行う際に必要不可欠となる、売上向上策の提案、ライフステージ別の課題などの知識をプロのコンサルタントとして成功している診断士が、各種業務の引き合いから顧問契約までの一般的な流れについてもレクチャーします。	杉 律子	1ポイント	
第4回	4/21(日)	午前	■ 診断士取得後、働きながら(独立前にも)できること ・講義 ・参加者のワークショップ 診断士として稼ぐためには合格後のスタートダッシュが大切です。診断士試験に合格し、現在「企業内診断士」として活躍している講師が、今すぐできること、今後やるべきこと、企業内診断士として活躍する方法、社外での活動などをお伝えします。	原 一矢	—	
第5回	4/21(日)	午後	■ プレゼンの基本、話し方のコツ ・講義 ・参加者のワークショップ ★クライアント企業を意識した提案の伝え方を検討 プレゼンのカギは、クライアントが「最後の結論までいかに興味を持って(持ち続けて)聞いてもらえるか」、そして「内容をきちんと理解してもらえるか」ということです。 話の組み立て方、伝え方ひとつで仕事の案件は増えていきます。そのための提案力・プレゼンの手法をお伝えします。	高見 啓一	1ポイント	

回数	日程	時間帯	テーマ・実施内容	担当講師	実務ポイント	会場
第6回	4/28(日)	午前	■ 診断・助言業務の実際② ・講義 ・参加者同士のワークショップ ★クライアント企業の売上・利益向上策を検討 診断士として診断・助言業務を行う際に必要不可欠となる、売上向上策の提案、ライフステージ別の課題などを、プロのコンサルタントとして成功している講師がお話します。各種業務の引き合いから、顧問契約までの一般的な流れについてもレクチャーします。	荒木 慎吾	—	TAC梅田校 401教室
第7回	4/28(日)	午後	■ 診断士としての自己プレゼン／中小企業経営者へのプレゼンテーション【中間プレゼン】 これまでの講義で学んだコツを活かし、自分がどんな診断士になっていきたいかプレゼンしていただきます。単なる自己紹介ではなく、採用側に「聞かせる」「魅せる」プレゼンになるよう、審査講師が個別にアドバイスをします。また後半では、初回に来ていただいた中小企業の経営者の方にお越しいただき、経営・助言に関するアドバイス(中間プレゼン)をしていただきます。 協力企業: 渡辺藤商店	高見 啓一 荒木 慎吾 杉 律子 三好 隆宏	1ポイント	
第8回	4月28日以降 各チームで2日間 ※実施日は4/7(日)に 各チームごとに調整		■ 中小企業経営者へのヒアリング【現地訪問】 前回の中間プレゼンでピックアップされた内容を、チームごとに検証し、最終プレゼンに向けたワークショップ及びプレゼン資料作成を行います。 協力企業: 渡辺藤商店	高見 啓一 荒木 慎吾 杉 律子	1ポイント	4/7(日)の講義中に、 <u>ご参加いただく受講者の皆様のスケジュールをもとに</u> 確定いたします。
第9回			■ 中小企業経営者へのプレゼンテーション【最終プレゼン】 今までの企業へのヒアリング・調査・ワークなどで作成した資料をもとに企業への最終プレゼンを実施します。 協力企業: 渡辺藤商店	※各チームに指導員が付きます	1ポイント	

時間 午前 10:00 ～ 12:30 午後 14:00 ～ 16:30

教材

各回、教室にて配布

持ち物

ノートPC(各自でご持参ください。)

フォロー

欠席の際のフォロー制度はございません。

備考

4/28(日)の中間プレゼン優秀者には「TAC中小企業診断士講座 講師業務 採用審査」の機会を提供します。

対象者

- ・中小企業診断士資格保有者
- ・中小企業診断士 2次口述試験合格者

申込受付期間

TAC受付窓口：2019年2/12(火)～4/7(日)
e 受付(インターネット)：2019年2/12(火)～4/7(日)

※TAC受付窓口は関西地区のみの受付となります。
※郵送、書店・大学生協等の代理店ではお申込みいただけません。

定員

15名

※定員になり次第、申込受付を締切らせていただきます。

受講料・コースNo.

68,000円 (教材費・8%税込)

コースNo.	194-001	クラスNo.	63
--------	---------	--------	----

※株主優待の利用は可。本科生割引などの各種割引制度はありません。

ガイダンス

中小企業診断士 実務力養成塾

https://www.tac-school.co.jp/kouza_chusho.html

TAC 診断士

検索

配信期間 2019年2/12(火)～4/7(日)

※配信日以降、「TAC中小企業診断士講座TOPページ」⇒「コース・料金」⇒「オプション講座・公開模試・各種ゼミ」⇒「実務力養成塾ページ」にてご覧いただけます。

資格の学校TAC 梅田校

アクセス

〒530-0015
大阪市北区中崎西2-4-12 梅田センタービル4F

★第1～5回も同ビル16階が会場となります。

※阪急・地下鉄御堂筋線梅田駅より徒歩6分
JR大阪駅より徒歩7分

お問い合わせ

TEL 06(6371)5781(代)

